

خلق قيمة من خلال:

رؤى مجتمع رؤاد الأعمال

الشريك الاستراتيجي

بنك الرياض
Riyad Bank

إحدى مجتمعات "مسك"

مسك
Misk
مؤسسة محمد بن سلمان
Mohammed Bin Salman
Foundation



المحتويات

03

رؤى ثاقبة من قيادتنا حول كيفية بناء الثقة كحجر الأساس

كلمة تمهيدية

05

اكتشف المنظومة الفعالة للشركات الناشئة في المملكة العربية السعودية، ولماذا يُعد الدعم المجتمعي المحرك الأساسي للنمو المستدام

ريادة الأعمال اليوم

08

تعرف على تصميم منظومتنا الفريدة، وتجارب الأعضاء، والطريقة التي نقيس بها تأثيرنا في عالم ريادة الأعمال

مجتمع رواد الأعمال -
مؤسسة مسك

28

في هذا القسم، نسلط الضوء على كيف تُحدث ركائزنا الأساسية فرقًا حقيقيًا - من خلال **التعلم، والفعاليات، والقصص الملهمة** التي تُجسد القيمة التي يحصل عليها أعضاؤنا ويساهمون بها في مجتمعنا

نتائج المجتمع والرؤى
المستخلصة

- التواصل والظهور الفعال
- الوصول إلى الفرص
- النمو والتوجيه

83

رؤى طموحة وخبرات متخصصة ترسم ملامح مستقبل الابتكار الريادي

نظرة نحو المستقبل



عندما تكون الثقة هي الأساس، يجرؤ رواد الأعمال على خوض مخاطر أكبر، ويبتكرون بجرأة، ويصنعون أثرًا مستدامًا.

ديمة آل الشيخ

المدير العام التنفيذي للبرامج - مؤسسة مسك

بدون مجتمعات قوية، تفقد المنظومات توازنها، حيث يختل التواصل، وتقل مستويات التنسيق، وتضيع فرص لا تُحصى للنمو. عندما يغيب التعاون، تختفي الفرص بسهولة. المجتمعات ليست مجرد خيار، بل هي الأساس الذي تقوم عليه منظومة ريادة الأعمال، فهي التي تضمن الاستمرارية، والقدرة على الصمود، وتأثيرًا يدوم يتجاوز حدود أي برنامج بمفرده.

تحتاح منظومة ريادة الأعمال إلى علاقات حقيقية وقوية للازدهار، تجمع بين المؤسسين والمستثمرين والخبراء للتواصل المفتوح وتبادل المعرفة والنمو معًا.

للأسف، رأينا ما يحدث عندما تدّعي المنظومات دعم رواد الأعمال دون تقديم قيمة حقيقية، حيث تضطر الشركات الناشئة للرحيل بحثًا عن دعم أفضل، وتبدأ ثقة المستثمرين في التراجع. في مجتمع رواد الأعمال، نؤمن أن المجتمعات الحقيقية والقوية هي الأساس الذي يمكن رواد الأعمال، ليس فقط في البداية، بل في جميع مراحل رحلتهم.

لا تتمحور ريادة الأعمال فقط حول النجاحات الفردية، بل حول التقدم الجماعي، عندما تكون الثقة هي الأساس، يجرؤ رواد الأعمال على خوض مخاطر أكبر، ويبتكرون بجرأة، ويصنعون أثرًا مستدامًا.

كلمة تمهيدية



إذا كنت تبحث عن بيئة داعمة للنمو وبناء العلاقات والازدهار، فإن مجتمع رواد الأعمال هو المكان الأنسب لك؛ فهو ليس مجرد مجتمع، بل منصة موثوقة تبني علاقات قوية تُحدث فرقًا حقيقيًا. عندما يثق رواد الأعمال ببعضهم، يتعاونون لتجاوز الصعاب، ويتبادلون الأفكار بحرية، ويكتشفون فرصًا جديدة تُغيّر مسيرتهم وحياتهم.

م. عمر نجار

نائب الرئيس التنفيذي، مؤسسة مسك



أطلقت مؤسسة مسك مجتمع رواد الأعمال في عام 2023 لبناء منظومة تدعم نجاح ريادة الأعمال في المملكة العربية السعودية. وعلى مدار العام الماضي، جمع المجتمع بين المؤسسين والمستثمرين والخبراء، مما أثبت قدرته على إحداث تأثير اقتصادي واجتماعي مستدام. مجتمع رواد الأعمال ليس مجرد امتداد لبرامج مسك، بل هو حركة تساهم في تشكيل مستقبل مشهد الأعمال في المنطقة. إن نجاح المجتمع لا يعتمد على رواد الأعمال فقط، فالمنظومة الفعالة تتطلب مشاركة المستثمرين، وقادة القطاعات، ومقدمي الخدمات ممن يضيفون خبرات وموارد.

يعمل مجتمع رواد الأعمال كمنصة تجمع جميع هذه الأطراف الفاعلة لخلق الفرص، وتبادل الرؤى، والمساهمة في ترسيخ ثقافة الابتكار. ومع استمرار نمو المجتمع، تظل الدعوة مفتوحة للجميع للمساهمة بدور فاعل، لأننا معًا لا نبني أعمالًا فقط، بل نشكل مستقبل ريادة الأعمال في المملكة العربية السعودية.

وكلما قويت هذه الحركة، زادت قدرتها على إطلاق مشاريع جديدة، وتمكين القادة الصاعدين، وتحويل الصناعات لصالح الأجيال القادمة.

البحث النوعي

للحصول على رؤى معمّقة حول النمو الذي ساهم فيه مجتمع رواد الأعمال، أجرينا مقابلات مطوّلة مع 18 عضوًا في مجتمع رواد الأعمال وممثلين عن المنظومة، عبر مراحل ريادية مختلفة وقطاعات متعددة ومستويات تفاعل متنوعة. قدّمت هذه المقابلات روايات ثرية عن فعالية ما يقدمه المجتمع، وسلّطت الضوء على العوامل المساعدة على النجاح، والتحديات التي واجهها الأعضاء، والتوصيات المقترحة للتحسين مستقبلاً،

كما تم عقد جلسات نقاش جماعي مع مجموعة مختارة من أعضاء منصة مركز المعرفة لتيسير الحوار بين النظراء، واكتشاف الموضوعات الناشئة، والتحقق من صحة الرؤى الفردية ضمن سياق جماعي.

البحث الكمي

اعتمد منهجنا الكمي على استبيان منظم يستند إلى نظرية التغيير وبيانات الأثر الخاصة بمجتمع رواد الأعمال، استهدف الاستبيان قياس نتائج رئيسية مثل:

التواصل والظهور الفعّال: بناء علاقات استراتيجية تتيح الفرص، وتعزز المرونة، وتدعم النجاح في مجال الأعمال.

الوصول إلى الفرص: الاستفادة من الامتيازات والخدمات والتجارب المخصصة التي توفر الراحة وتلبي الاحتياجات الفريدة.

النمو والتوجيه: تعزيز الفطنة المهنية والتجارية لتحقيق التميز في ريادة الأعمال.

شارك في الاستبيان أكثر من 191 عضوًا، جميعهم من خريجي برنامج مسك الانطلاق التابع لمسك الريادة. يوفر هذا مجالًا للتطوير فيما يخص تفاعل الأعضاء وطرق جمع البيانات الكمية في مجتمع رواد الأعمال،

لاستكمال البيانات الكمية، تم استخدام استبيانات أُجريت بعد كل فعالية، مما أضفى مزيدًا من الدقة.

لضمان فهم شامل لتأثير ومخرجات مبادرات مجتمع رواد الأعمال، استخدمنا نهجًا بحثيًا متعدد الأساليب، يدمج بين جمع البيانات الكمية والنوعية.

وقد مكّنا ذلك من رصد النتائج القابلة للقياس، إلى جانب تجارب وآراء أعضاء المجتمع.

2.8 مليار

إجمالي قيمة صفقات رأس المال
الجريء المُبرمة في السعودية في
عام 2024 بالريال السعودي.

40%

حصة المملكة العربية
السعودية من إجمالي
قيمة صفقات الاستثمار
الجريء في منطقة الشرق
الأوسط وشمال أفريقيا في
عام 2024 وهي الحصة الأكبر
في المنطقة.

178

عدد صفقات الاستثمار
الجريء في المملكة
العربية السعودية في
2024.يمر المشهد الريادي في المملكة
العربية السعودية بلحظة محورية،
حيث تضاعف عدد الشركات الصغيرة
والمتوسطة منذ عام 2016*.تحتل المملكة العربية السعودية المرتبة الثانية عالمياً من حيث جودة
بيئة ريادة الأعمال* في عام 2024، استثمرت السعودية أكثر من 2.8
مليار ريال سعودي (750 مليون دولار) في رأس المال الجريء، متصدرة
بذلك منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا**.في عام 2024، حظيت الشركات الناشئة في مراحلها المبكرة في
السعودية باهتمام كبير من المستثمرين. بلغت صفقات المراحل
المبكرة حوالي 85% من إجمالي عدد الصفقات، باستثناء جولات
التمويل من الفئة "أ"، التي شكّلت 10% إضافية، ليصل الإجمالي إلى نحو
95%، وهذا يُظهر تركيزاً قوياً على دعم الشركات الناشئة في مراحلها
المبكرة.توفّر المملكة العربية السعودية
العديد من مصادر التمويل والدعم
للشركات الناشئة في مراحلها
المبكرة، بما يشمل تطوير المهارات
وجمع التمويل. ومع ذلك، فإن الدعم
المستدام ضروري لضمان النجاح على
المدى الطويل، تلتزم مؤسسة مسك
بتقديم هذا الدعم الشامل لرواد
الأعمال.

المراجع:

* مؤشر المراقبة العالمي لريادة الأعمال - 2024

** تقرير رأس المال الجريء في الأسواق الناشئة لعام 2024، ماجنيت - يناير 2025



أظهرت الأبحاث التي أجرتها مؤسسة مسك أن قيادة الأعمال تحظى باهتمام كبير بين الشباب السعودي، وهي تلعب دورًا محوريًا في دفع عجلة النمو الاقتصادي.

تدعم مؤسسة مسك رواد الأعمال في جميع مراحل رحلتهم، بدءًا من مرحلة الفكرة حتى الوصول إلى مرحلة الشركات المليارية، من خلال برامج فعّالة مثل برامج مسك الانطلاق ومسرّعة مسك والشركات المليارية، وكل ذلك مدعوم بمجتمع رواد الأعمال لضمان استمرار النجاح. يتجلى أثرنا في عدد الوظائف التي تم خلقها، والقيمة الإجمالية للشركات الناشئة التي ندعمها، بالإضافة إلى تزايد عدد المشاريع العالمية والإقليمية التي أصبحت جزءًا من السوق السعودي.



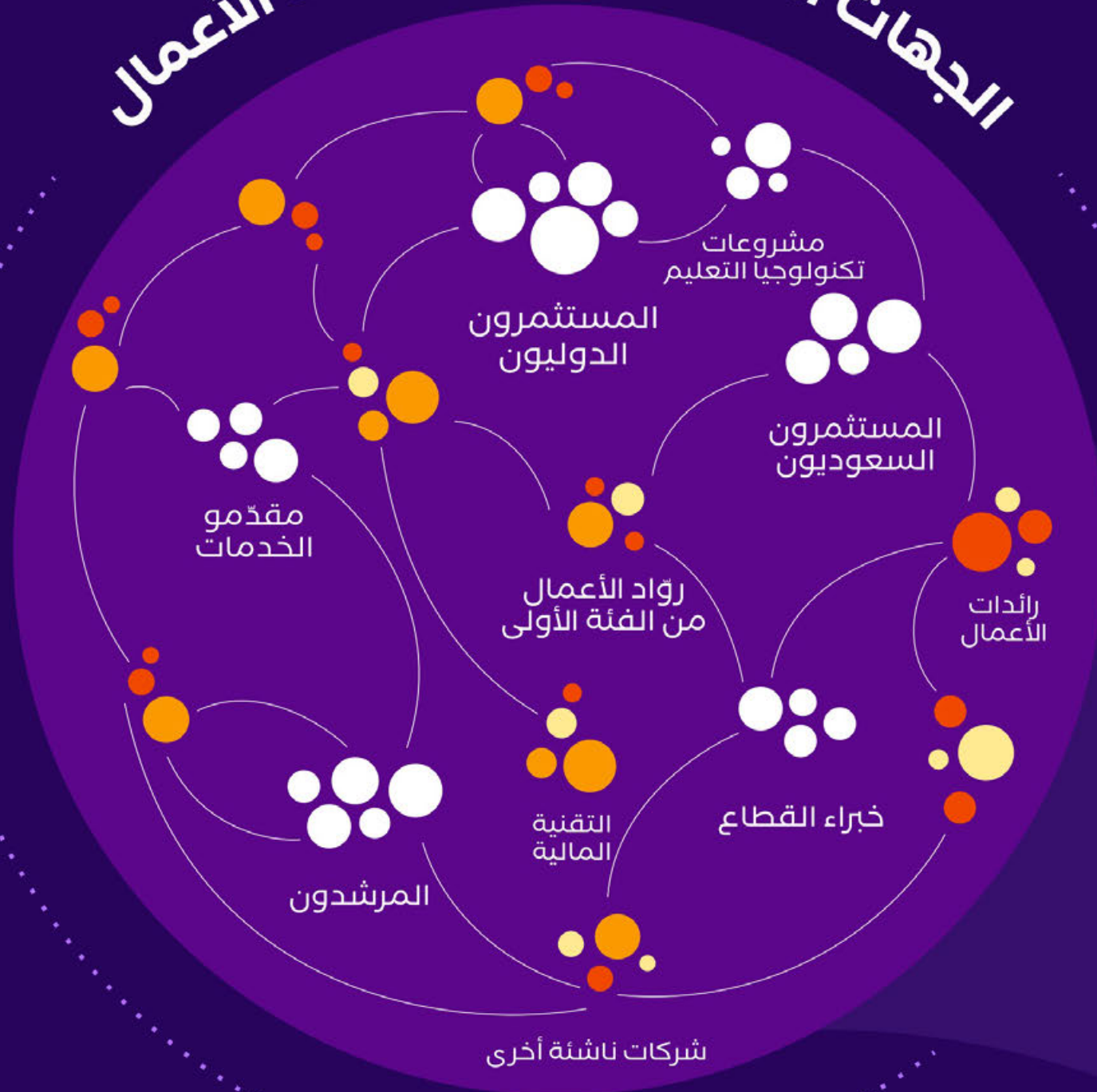


منظومة ريادة الأعمال الفعّالة
والمرتكزة على الالتزام قادرة على خلق
قيمة حقيقية من داخلها؛ فهي بيئة
تُفتح فيها أبواب الاستثمار، وتُبنى فيها
السمعة، وتنمو فيها المواهب الجديدة،
وينتشر فيها الإلهام.

مجتمع رؤاد الأعمال

أطلق مجتمع رؤاد الأعمال في عام 2023 كشبكة منظمة مدعومة من مؤسسة مسك ويقودها أعضاؤها، تهدف إلى تسريع النمو وفتح آفاق جديدة من الفرص.

الجهات الفاعلة في بيئة ريادة الأعمال



العديد من أعضاء مجتمع رواد الأعمال هم من خريجي برامج مسك الريادة، التي توفر دعمًا منهجيًا ومنظمًا.

الانضمام إلى مجتمع رواد الأعمال يمنح هؤلاء الخريجين إمكانية الوصول إلى منظومة مترابطة تُعزز فرص نمو أعمالهم، وتشمل جهات فاعلة مهمة في منظومة ريادة الأعمال في المملكة.

عدد رواد الأعمال الأعضاء **800+**

763 شركة ناشئة في مراحلها الأولى من برنامج مسك الانطلاق

5 شركات ناشئة سريعة النمو من الشركات المليارية السعودية

43 شركة ناشئة في مرحلة التمويل الأولى من برنامج مسك مسرعة مسك

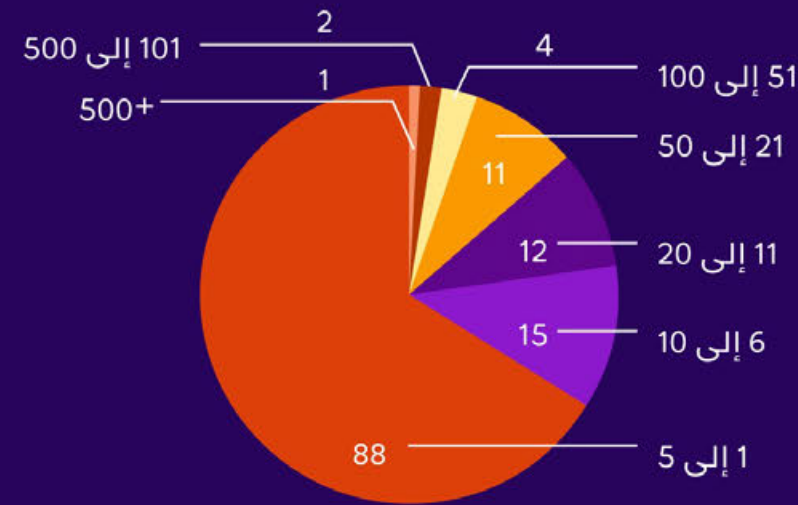
مجتمع خريجي مسك

يهدف مجتمع رواد الأعمال إلى بناء علاقات عميقة ومدروسة بين مجموعة واسعة من الجهات الفاعلة في منظومة ريادة الأعمال، حيث يغطي المجتمع عدة قطاعات ويتجاوز حدود المملكة العربية السعودية.

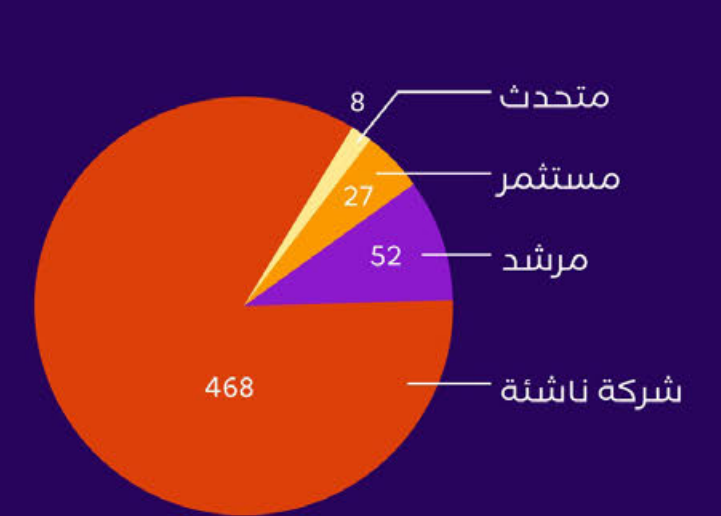
توزيع الأعضاء حسب القطاع



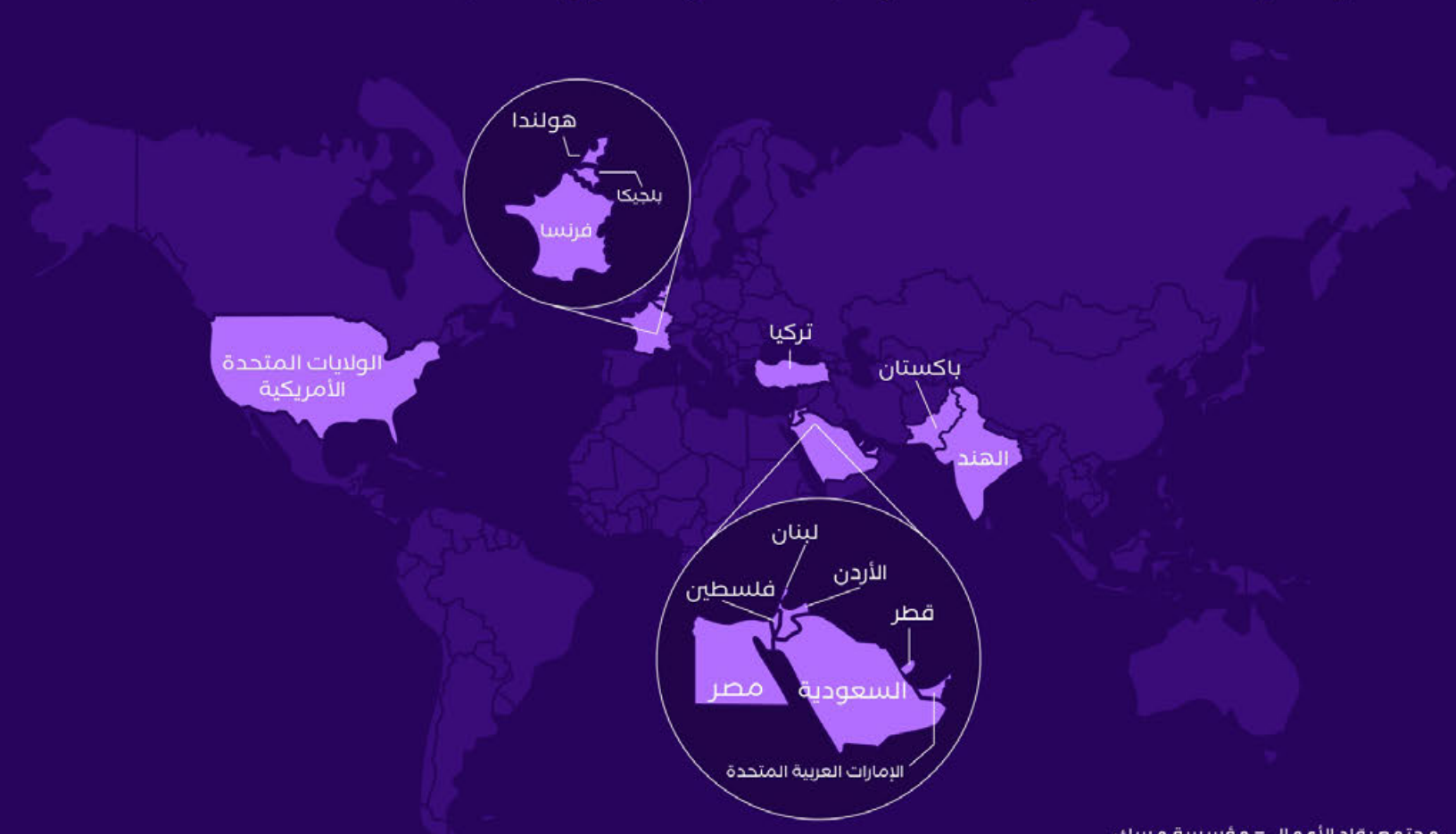
توزيع الشركات حسب عدد الموظفين



توزيع الأدوار بين أعضاء المجتمع



مقار الشركات الناشئة: خارطة انتشار مجتمعنا على مستوى العالم

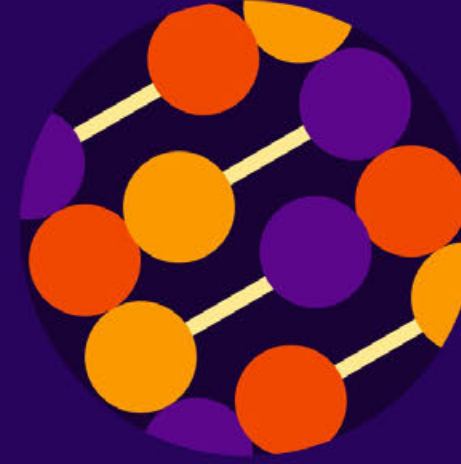


في جوهر تجربة مجتمع رواد الأعمال، هناك ثلاث فوائد رئيسية لأعضائه.



النمو والتوجيه

تعزير الفطنة المهنية والتجارية لتحقيق التميز في ريادة الأعمال.



الوصول إلى الفرص

الامتيازات والخدمات والتجارب المصممة خصيصًا لتوفير السهولة وتلبية الاحتياجات الفريدة للأعمال.



التواصل والظهور الفعال

علاقات نوعية وحصريّة تُفتح بها الأبواب، وتُعزز بها المرونة، ويمكن استثمارها لتحقيق النجاح في مجال الأعمال.

التواصل والظهور الفعال



450+

حسابًا فريدًا لشركات
ناشئة على منصة
مركز المعرفة التابعة
لمجتمع رواد الأعمال

6

فعاليات بقيادة مؤسسة
مسك

10

فعاليات يقودها الأعضاء

800+

مستخدم على منصة مركز
المعرفة التابعة لمجتمع
رواد الأعمال

الوصول إلى الفرص



5

فرص ظهور عالمي تم توفيرها
لأعضاء المجتمع

12

من مقدمي الخدمات على
منصة المجتمع

1.5 مليون ريال

سعودي
قيمة خفض التكاليف التشغيلية
على الأعضاء من خلال الامتيازات
والخدمات

النمو والتوجيه



6

مقالات وموارد تم إضافتها
إلى مركز المعرفة

45

مرشدًا تم ضمهم

7

ندوات عبر الإنترنت تم تقديمها

مجتمع رواد الأعمال بالأرقام
ما تم تحقيقه حتى الآن

ريال سعودي **4.93 ملايين**

القيمة الإجمالية للصفقات التي أبرمها الأعضاء بدعم أو
بتيسير من مجتمع رواد الأعمال.

ريال سعودي **6.5 ملايين**

قيمة الامتيازات والخدمات المقدمة للأعضاء
في عام 2024.

58%

أفادوا بأن عضويتهم ساهمت على الأقل بدرجة
متوسطة في نمو مبيعاتهم.

5,620

عدد الحاضرين الذين تم الوصول إليهم عبر
نقاط تواصل وفعاليات افتراضية وميدانية.

نستند في مجتمع رواد الأعمال عند تصميم مبادراتنا وأنشطتنا إلى ثلاثة مبادئ رئيسية.

تعظيم القيمة من خلال تحديد ودعم المبادرات القائمة لبناء المجتمعات.

نعظم
الأثر



توفير فرص قد لا تكون مرئية أو متاحة للاعبين الآخرين في السوق، ابتكر قيمة، ثم سلّم زمام القيادة للمجتمع ليتولى المهمة.

نُحسِن
ونُحسِّن



ابتكار فرص تستند إلى ما يحتاجه المجتمع من مؤسسة مسك، وليس فقط إلى قدراتها أو مواردها.

نصمم تجارب
تتماشى مع
الاحتياجات



بيانات الأثر لعام 2024

في يونيو 2024، قمنا بتقييم أعمالنا من منظور أصحاب المصلحة، وأعدنا بيانات أثر لضمان تحقيق تأثير مستدام في المنظومة. تم تحديد هذه الأهداف لتكون ذات صدى لدى أصحاب المصلحة الرئيسيين، ولتعكس التزامنا بإحداث أثر فعال، مع اعتبار الشفافية أولوية جوهرية لبناء الثقة.

الهدف

5 ملايين
ريال سعودي

التواصل والظهور الفعال

القيمة التراكمية للصفقات التي أبرمها الأعضاء بدعم أو بتيسير من مجتمع رواد الأعمال.

الهدف

5 ملايين
ريال سعودي

الوصول إلى الفرص

قيمة خفض التكاليف التشغيلية للشركات الناشئة عبر تقديم امتيازات وخدمات متنوعة وفعالة لأعضاء المجتمع.

الهدف

60%

النمو والتوجيه

نسبة المستفيدين من مجتمع رواد الأعمال الذين مضى على عضويتهم عام على الأقل، وأفادوا بأن انضمامهم إلى المجتمع ساعدهم على تنمية مبيعاتهم.

وضعنا أهدافًا طموحة لتحدي أنفسنا ودفع حدود الممكن، ورغم أن هذه الأهداف قد لا تعكس الإمكانيات الكاملة طويلة المدى للمجتمع، فإن التقدم المُحرز خلال الأشهر الستة الأولى يُعدُّ مؤشرًا قويًا على قدرة المجتمع على تحقيق أثر ملموس.

تشكل النتائج الأولية دليلًا على زخم مجتمع رواد الأعمال، وقاعدة للانطلاق نحو المزيد من التقدم والإنجازات.

نقيس هذا الأثر من خلال ثلاثة مؤشرات رئيسية، وفقًا لمحاورنا الأساسية.

الهدف طويل المدى

المجتمع المزدهر، كحال الاقتصاد
الصحي، يستفيد من التداول المستمر
وإعادة استثمار الموارد، مما يخلق
منظومة ديناميكية ومستدامة.

نحن هنا

سنة الأساس

تقوم مؤسسة مسك بتنسيق
وتجميع الأعضاء، وتسعى جاهدة لبناء
قاعدة كبيرة من الأعضاء ومنصة تلبي
احتياجاتهم.

منصة تم إنشاؤها بالتعاون

يشارك الأعضاء كمنسقين مشاركين،
ويؤسسون مجتمعات فرعية،
ويستفيدون من منصة مسك
لتنظيم فعالياتهم الخاصة.

مجتمع المجتمعات

مجتمع من المجتمعات، صممه
ويقوده الأعضاء، بدعم من
مؤسسة مسك.

2024

ما أنجزناه

شهد العام الماضي العديد من المبادرات التي أطلقها المجتمع، بالإضافة إلى مجموعة متنوعة من التجارب والدروس المستفادة. نستعرض في الصفحات التالية تجربة المجتمع بشكل موجز.

فعاليات المجتمع

مجتمع المستثمرين

الإرشاد والتوجيه

فرص الظهور العالمية

مركز المعرفة

المزايا والخدمات

المزايا والخدمات

مركز المعرفة

فرص الظهور العالمي

الإرشاد والتوجيه

مجتمع المستثمرين

فعاليات المجتمع

كان هاكاثون الذكاء الاصطناعي التوليدي تجربة غامرة استمرت يومين، تعاون خلالها المشاركون ضمن فرق، وتفاعلوا مع خبراء القطاع لتوليد حلول مبتكرة تستفيد من قوة الذكاء الاصطناعي التوليدي. اطلع على مزيد من التفاصيل حول الفعالية في الصفحات التالية.



فعاليات بقيادة الأعضاء

- شبكة المستثمرين من القطاع الخاص
- شبكة التواصل بين مستثمري رأس المال الجريء والمكاتب العائلية
- وفد شركة BlackRock
- ورشة عمل ATÖLYE: التحول عبر المستويات
- لقاء رائدات الأعمال
- جلسة التواصل الخاصة بالذكاء الاصطناعي التوليدي
- لقاء مؤسسي شركات التقنية المالية
- لقاء شركات بناء المشاريع
- لقاء منتجات
- جلسة STV الحوارية

فعاليات بقيادة مؤسسة مسك

- هاكاثون
- فعالية المشترية
- ليلة استثمارية
- مجلس المستثمرين 1
- مجلس المستثمرين 2
- فعالية مسك الريادة السنوية

الفعاليات التفاعلية هي جوهر مجتمع رواد الأعمال، حيث تتيح للأعضاء التواصل، وتبادل المعرفة، والاحتفال بالنجاحات، ودعوة أعضاء جدد للانضمام إلى المجتمع. ويُشجّع الأعضاء على تصميم وتنظيم فعالياتهم الخاصة، بينما توفّر مؤسسة مسك المكان، والضيافة، والدعم في الإنتاج والخدمات اللوجستية.

المزايا والخدمات

مركز المعرفة

فرص الظهور العالمي

الإرشاد والتوجيه

مجتمع المستثمرين

فعاليات المجتمع



فعالية لقاء رائدات الأعمال جمعت 40 مؤنسة بارزة وخبرة في القطاع ورائدة أعمال طموحة. بلغ معدل رضا المشاركات فيها 100%.



فعالية لقاء مؤسسي شركات التقنية المالية، التي أقيمت بالشراكة مع "فنتك السعودية"، جمعت أكثر من 90 من رواد الأعمال والمرشدين والمستثمرين في مجال التقنية المالية في أمسية ملهمة غنية بالنقاشات الاستثمارية.



فعالية لقاء المشتركات "تمكّن" ربطت أصحاب المصلحة في قطاع المشتركات مع منظومة الشركات الناشئة، من خلال مزيج من ورش العمل، ولحظات الإرشاد والتوجيه، والاجتماعات الفردية، اكتسب الحاضرون رؤى مهمة حول عمليات الشراء في القطاعين العام والخاص.

فعاليات المجتمع | مجتمع المستثمرين | الإرشاد والتوجيه | فرص الظهور العالمي | مركز المعرفة | المزايا والخدمات



مسرح صفر لواحد كان عرضاً لجهود مجتمع رواد الأعمال في إعلاء أصوات منظومة ريادة الأعمال، حيث اجتمع الممكّنون والمستثمرون والشركات الناشئة لتحقيق تأثير جماعي.



أقيمت فعالية مسك السنوية لريادة الأعمال لهذا العام تحت عنوان **وجهة رواد الأفعال**، عبر مسرحين، وبلغ عدد المشاركين فيها أكثر من 1,100، وبلغ معدل الرضا 92%.

شركاء الفعالية

فلك
INVESTMENT HUB

CALO

صفر
لواحد

BATIC
LAW FIRM

بنك الرياض
Riyad Bank

صكوك
Sukuk Capital

مرسول
MRSOOL

Jahez

زد

HALA

فعالية **وجهة رواد الأفعال**، التي أقيمت في ملتقى المدينة في مدينة مسك بالرياض في يناير 2025، كانت احتفالاً بمبادرات مسك في مجال ريادة الأعمال. تضمنت مسرحين، وورش عمل، ومجلس للمستثمرين، وجلسات إرشاد وتوجيه، ومعرض، قدّمت الفعالية تجربة شاملة تهدف إلى بناء منظومة ريادية مزدهرة تدعم الشركات الناشئة، وتربط أصحاب المصلحة، وتدفع نحو النجاح في مجال الأعمال.

فعاليات المجتمع | مجتمع المستثمرين | الإرشاد والتوجيه | فرص الظهور العالمي | مركز المعرفة | المزايا والخدمات



69% من الحضور أفادوا بأنهم سيطبقون ما تعلموه في فعالية وجهة رواد الأفعال في شركاتهم.

81% من الحاضرين أفادوا بأنهم قد اكتسبوا رؤى عملية من جلسات الفعالية.

20+ شريكًا وممكنًا شاركوا في فعالية مسك الريادة السنوية (وجهة رواد الأفعال).

المزايا والخدمات

مركز المعرفة

فرص الظهور العالمي

الإرشاد والتوجيه

مجتمع المستثمرين

فعاليات المجتمع



الفعاليات المشمولة

- ليلتان استثماريتان
- مجلس المستثمرين 1
- مجلس المستثمرين 2
- برنامجان تدريبيان
- 3 ندوات افتراضية

أقيمت العديد من فعاليات المستثمرين في عام 2024، بهدف تعزيز التواصل وتبادل المعرفة حول **ممارسات وتوجهات الاستثمار**. شارك أكثر من 236 شخصاً في هذه الفعاليات، التي ركزت على مواضيع مثل الاستثمار المؤثر، كما تمت مناقشة رحلة إحدى شركات رأس المال الجريء.

فعاليات المجتمع | مجتمع المستثمرين | الإرشاد والتوجيه | فرص الظهور العالمي | مركز المعرفة | المزايا والخدمات



أقيمت فعالتان من مجلس المستثمرين في عام 2024 بهدف تعزيز التواصل وتبادل المعرفة حول ممارسات وتوجهات الاستثمار. شارك فيها أكثر من 75 شخصاً، وتركز النقاش على مواضيع مثل الاستثمار المؤثر، كما تمت مناقشة رحلة إحدى شركات رأس المال الجريء.



استضافت ورشة عمل النمذجة المالية 18 مشاركاً مختاراً، وهدفت إلى تنمية معارفهم في مجال رأس المال الجريء والملكية الخاصة.



برنامج الاستثمار في التقنية المالية، الذي قدمه البروفيسور لورين كوهين من كلية هارفارد للأعمال، جمع نخبة من المستثمرين في ورشة عمل تهدف إلى تزويد المستثمرين بالمعارف والأدوات التي تمكنهم من التعامل مع التحديات المتعددة التي يواجهونها خلال دورات السوق المختلفة.

المزايا والخدمات

مركز المعرفة

فرص الظهور العالمي

الإرشاد والتوجيه

مجتمع المستثمرين

فعاليات المجتمع



يتبع مجتمع رواد الأعمال نهجًا شاملاً فيما يخص دعم الإرشاد والتوجيه للمتدربين والمرشدين على حدٍ سواء

يستفيد المتدربون من:

- دروس مكثفة حول كيفية تحديد المشكلات.
- فرص الربط مع المرشدين.
- وفي المقابل، يستفيد المرشدون من فرص تطوير مهاراتهم.

يوفر مجتمع رواد الأعمال فرصًا للإرشاد والتوجيه في معظم نقاط التفاعل داخل المجتمع، من خلال مجموعة متنوعة من الأنشطة تتراوح من فعاليات التواصل إلى اللقاءات المتخصصة حسب القطاعات. كما يوفر مركزًا مخصصًا للإرشاد والتوجيه، يهدف إلى بناء نظام أكثر فعالية للمرشدين والمتدربين داخل المنظومة الأكبر. الهدف هو تقديم تجربة إرشاد وتوجيه مستمرة وعميقة، تركز على المشاركة الهادفة والتعاون.

مجتمع رواد الأعمال

يمنح مجتمع رواد الأعمال أعضائه وصولًا موجهًا إلى أبرز الفعاليات المحلية والدولية، مما يعزز من شهرة علاماتهم التجارية ويمكنهم من إبرام شراكات استراتيجية. يهدف برنامج الظهور العالمي إلى تحقيق نتائج مؤثرة تلبي احتياجات الأعضاء بشكل مباشر. حصل 7 أعضاء من المجتمع على فرص ظهور عالمي خلال عام 2024.



إيفان سينييه في قمة مجموعة العشرين بالبرازيل



حسنا عبدالله في معرض GITEX

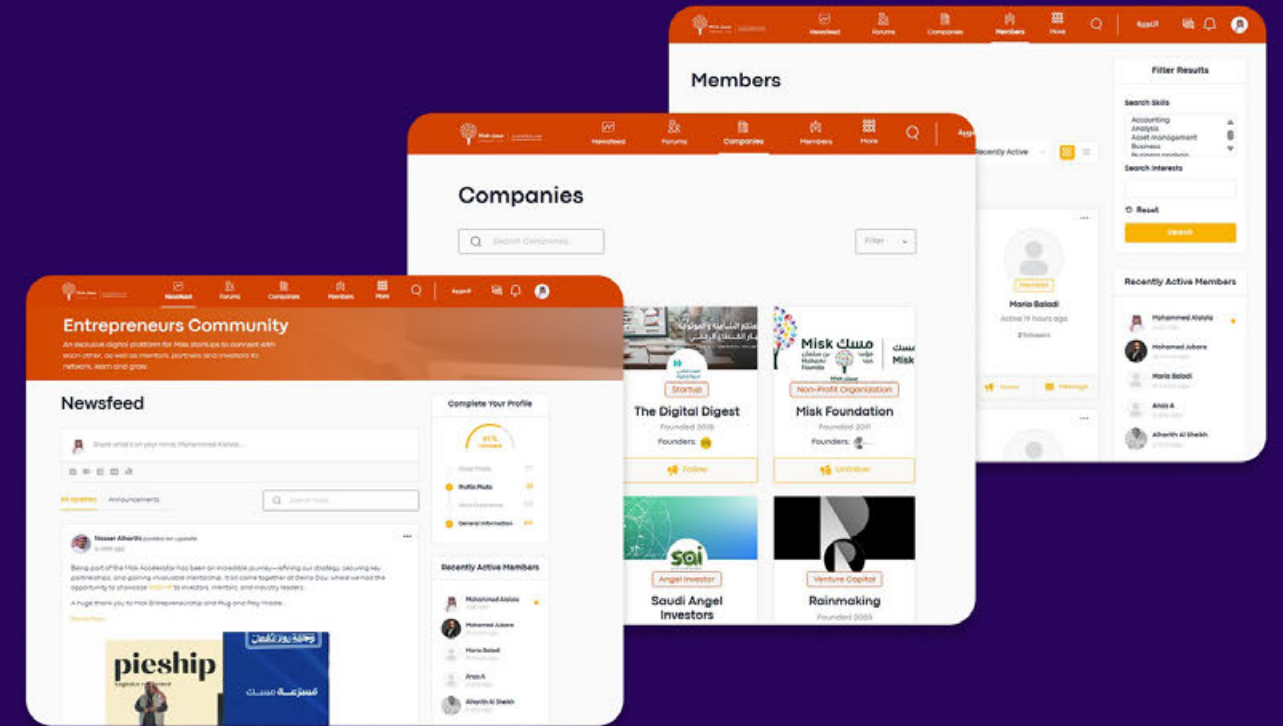
شارك الأعضاء في فعاليات منها:



المزايا والخدمات

يتمتع أعضاء مجتمع رواد الأعمال بإمكانية الوصول إلى مكتبة من الخصومات الترويجية والعروض على خدمات عالية القيمة، تعتمد قائمة الخدمات على الطلب، وتُحدَّث بشكل دوري وفقًا لاحتياجات الأعضاء ومعدلات الاستخدام.

توفر منصة مركز المعرفة التابعة لمجتمع رواد الأعمال مساحة افتراضية تتيح للأعضاء التواصل والتعلّم، وتُعزز مشاركة المعرفة من خلال محتوى يقوده الأعضاء مثل الندوات المباشرة، والمقالات، والأدوات، وقصص النجاح.



+800 مستخدم نشط على منصة مركز المعرفة التابعة لمجتمع رواد الأعمال، من بينهم:

- 450+ حسابًا فريدًا لشركات ناشئة
- 35+ مستثمرًا ملائكيًا وشركة رأس مال جريء
- 45+ مرشدًا



في هذا التقرير، نستعرض ما حققه مجتمع رواد الأعمال من نجاحات حتى الآن في رحلته، ونستكشف ما يمكن البناء عليه أو تطويره أثناء انتقالنا إلى النسخة الجديدة من مجتمع رواد الأعمال 2.0.

نتائج ورؤى المجتمع

التواصل والظهور الفعال

التواصل والظهور الفعال

بالنسبة للشركات الناشئة ورؤاد الأعمال، يُعد بناء العلاقات مهمًا بقدر أهمية تطوير منتج ممتاز، يُعزز مجتمع رؤاد الأعمال ذلك من خلال توفير مساحات للمؤسسين للتواصل مع قادة القطاع والمستثمرين والنظراء العالميين، مما يزيد من ظهورهم وأثرهم،

نقيس الأثر من خلال: القيمة التراكمية للصفقات التي أبرمها الأعضاء بدعم أو تيسير من مجتمع رؤاد الأعمال.



بناء علاقات داعمة وتعزيز المجتمعات القائمة

4.93 ملايين

ريال سعودي

قيمة الصفقات المبرمة من خلال
اللقاءات التعارفية المنعقدة
بتيسير من مجتمع رواد الأعمال
في عام 2024

الهدف

5 ملايين
ريال سعودي

5,620

عدد الحاضرين عبر
الفعاليات الرقمية
والحضورية

83%

من أعضاء مجتمع رواد
الأعمال يرون أن المجتمع
مهم جدًا للشركات الناشئة
في المملكة العربية
السعودية*.

69%

من أعضاء مجتمع رواد الأعمال
يشعرون بأن المجتمع يوفر
قيمة لا يمكنهم الوصول إليها
في أي مكان آخر*.

بالنسبة لبعض رواد الأعمال، يُعد توسيع شبكة علاقاتهم أمرًا بالغ الأهمية، في حين يركّز آخرون على بناء علاقات قوية قائمة على الثقة. يدرك مجتمع رواد الأعمال هذا التنوع في الأولويات، ويدعم كلا النهجين، مع تعزيز أثر المجتمعات القائمة.

62%

من أعضاء مجتمع رواد الأعمال وجدوا قيمة في بناء علاقات مع رواد أعمال ومؤسسين آخرين.

*أعضاء مجتمع رواد الأعمال من خريجي برنامج مسك الانطلاق.

نهج مسك

طبقتنا منهجًا قائمًا على تلبية الطلب في تصميم الفعاليات لربط رواد الأعمال بشكل فعال مع أطراف المنظومة. نظمت مؤسسة مسك مجموعة من الفعاليات، بدءًا من المنتديات الكبرى للتواصل وحتى اللقاءات المتخصصة، لتلبية احتياجات الأعضاء بشكل دقيق. أسفرت هذه الجهود عن بناء علاقات قيّمة، وتوفير رؤى متخصصة في القطاع، وخلق فرص للنمو.

يرى الأعضاء أن فعاليات التواصل التفاعلية الكبرى تساعدهم على التواصل مع نظرائهم من مختلف الخلفيات ومع الجهات الداعمة، مما يزيد من فرصهم في الظهور والاستثمار والشراكات والعملاء. تُقدّم هذه الفعاليات رؤى قيّمة حول توجهات الأعمال، وتُفيد بشكل خاص رواد الأعمال في المراحل المبكرة الذين يبحثون عن هذا النوع من التفاعل.

تتيح الفعاليات الأخرى لمجتمع رواد الأعمال تنظيم لقاءات أكثر خصوصية أو تخصصًا، يمكن من خلالها بناء علاقات أقوى بين رواد الأعمال ذوي الخلفيات أو القطاعات المتشابهة، وقد تكون هذه اللقاءات مصدرًا مهمًا للرؤى والدعم للمؤسسين.

69%

من أعضاء مجتمع رواد الأعمال
شعروا بمزيد من الإلهام والتحفيز
في رحلتهم الريادية منذ انضمامهم
للمجتمع.*

*أعضاء مجتمع رواد الأعمال من خريجي برنامج مسك الانطلاق.

”

رعاية مؤسسة مسك للفعالية أضفت
عليها قيمة أكبر، ومصداقية، ومكانة
اجتماعية، مما زاد من حماسي، وجعلني
أحرص على عدم تفويت الفرصة.

ملاحظات الأعضاء من
لقاء مؤسسات الشركات من النساء

يعتقد الأعضاء أن علامة مسك
أضفت مصداقية كبيرة على
فعاليات المجتمعات الفرعية، مما
ساعدتها على الوصول إلى جمهور
أوسع واستقطاب مشاركين
ومتحدثين لم يكن من السهل
الوصول إليهم في السابق. في
عام 2024، تعاون مجتمع رواد
الأعمال مع ثلاث مجتمعات: راء
النسوة، ومجلس مسار،
ومنتجات.

عند دعم المجتمعات الصغيرة القائمة أو التي
تشكلت من تلقاء نفسها، يجب تحقيق توازن دقيق
بين تحسين التجربة المجتمعية والحفاظ على
جوهرها الأساسي الذي أدى إلى نجاحها.



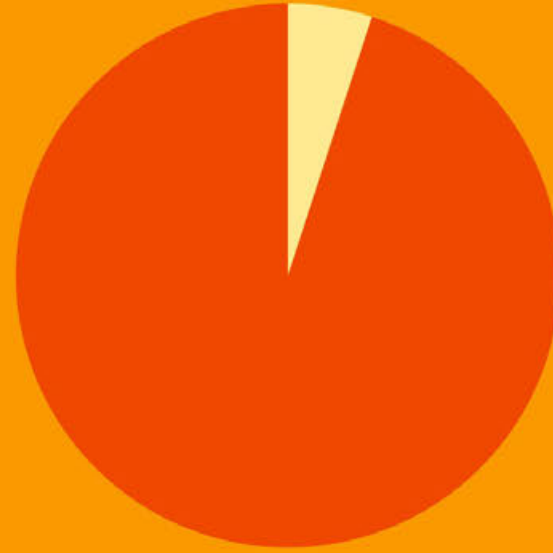
التواصل والظهور الفعال

الفعاليات

لقطات من الفعاليات لقاء مؤنسات الشركات من تنظيم راء النسوة

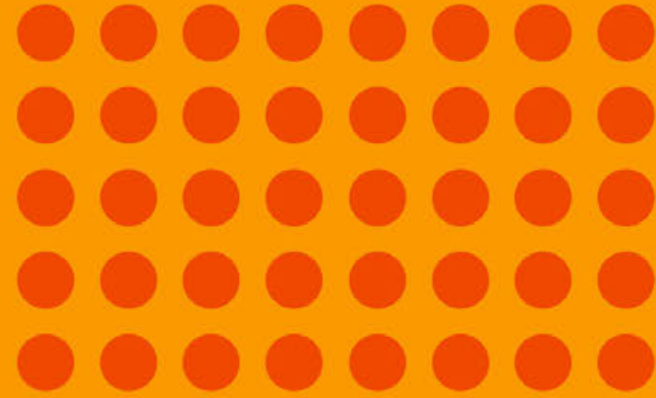
95%

من الحاضرات سيوصين
أصدقاءهن بالمشاركة



40

امرأة ناجحة من
مؤنسات الشركات
والخبيرات في
مجالتهن



”

كانت ندوة رائعة بالفعل. كان لقاءً
ودياً وغنياً بالمعلومات، مع الحفاظ
التام على الخصوصية.

ملاحظات الأعضاء

كان اللقاء يهدف إلى دعم مجتمع "رائدات الأعمال الرياديات" في بناء شبكات علاقات وتحقيق نجاح جماعي.

تبرز فعاليات مثل "لقاء رائدات الأعمال" الدور الحيوي الذي تلعبه مؤسسة مسك في تعزيز المبادرات المخصصة للفئات غير الممثلة بشكل كاف. أظهرت التعليقات بعد الفعالية وجود طلب قوي على استمرار الدعم، مع اقتراحات بإطلاق بودكاست لتسهيل التعلم وبناء الروابط بين النساء.

المشكلة

نظرًا لكثرة المسرّعات وأيام العروض، أصبح السوق مشبعًا بفعاليات لم تُثمر عن صفقات استثمار فعّالة. ومع ذلك، لا تزال منظومة رأس المال الجريء نشطة وتواصل النمو:

85%

من إجمالي الصفقات كانت ضمن مراحل التمويل الأولي وما قبلها.

تم تسجيل نمو قدره **17 ضعفًا** في إجمالي الاستثمارات المسجلة من 2015 إلى 2024.

40%

حصة المملكة العربية السعودية من صفقات الاستثمار الجريء في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا لعام 2024.

2.81 مليار ريال سعودي

حافظت المملكة على صدارتها باعتبارها الدولة الأكثر تمويلًا في قطاع الاستثمار الجريء في الشرق الأوسط.

الحل المقدم

فعالية ليلة استثمارية هي فعالية ربع سنوية تربط مجتمع المستثمرين بالشركات الناشئة من قطاعات محددة، وتعرض فرصًا استثمارية مختارة بعناية. توفر الفعالية منصة تفاعلية لرواد الأعمال لعرض مشاريعهم أمام مستثمرين محتملين، بهدف تأمين رأس المال اللازم.

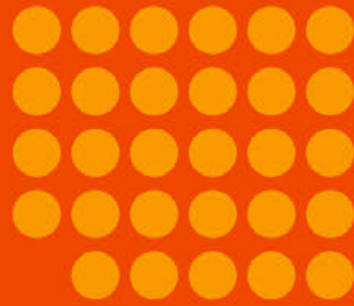
نتائج أول ليلة استثمارية

1.08 مليون ريال سعودي

قيمة الصفقات المبرمة
خلال 90 يومًا.

29

مستثمرًا



10

شركات ناشئة



في كل ليلة استثمارية، يشاهد الحاضرون حلولًا مبتكرة وطموحات كبيرة، فيما يستفيد رواد الأعمال من الملاحظات الفورية، وغالبًا ما يحظون باهتمام مباشر من المستثمرين المتحمسين لدعم الأفكار الرائدة.

لقطات من الفعاليات ليلة استثمارية

المنهجية: ما قبل الفعالية

أولًا

استضافة جلسات جماعية محددة الهدف مع خبراء في القطاع.

ثانيًا

استطلاع آراء 41 مستثمرًا نشطًا في رأس المال الجريء لتصميم الليالي الاستثمارية بناءً على مدخلاتهم.

ثالثًا

تحليل النتائج وبدء العمل على تصميم معايير فعالية "ليلة استثمارية".

رابعًا

نشر الإعلان عن الفعالية.

ما بعد الفعالية

خلال الـ 90 يومًا التي تلي فعالية ليلة استثمارية، تُجري مكالمة متابعة لتقييم تأثير الفعالية على كل شركة ناشئة:

الوصول إلى المستثمرين

ما إذا تم إنشاء علاقة ذات قيمة مع مستثمر.

نتائج المستثمرين

ما إذا أدت هذه العلاقات إلى إبرام صفقات استثمارية فعلية.

تهدف هذه المتابعة إلى إغلاق صفقة واحدة على الأقل بقيمة 500 ألف ريال سعودي خلال 90 يومًا، مما يعزز العلاقات بين المستثمرين والشركات الناشئة.



1.08 مليون
ريال سعودي

قيمة التمويل
الذي تم الحصول
عليه من خلال
فعاليات ليلة
استثمارية التي
ينظمها مجتمع
رؤاد الأعمال

”ريفندز” هي شركة تقنية مالية تحدث نقلة نوعية في استرجاع المدفوعات بالتجارة الإلكترونية. حصلت على تمويل أولي خلال فعالية ”ليلة استثمارية” التي نظمها مجتمع رؤاد الأعمال التابع لمسك، بعد تصنيفها كمشروع عالي الإمكانات. وقد تجاوزت أهدافها التمويلية المبكرة، وجذبت اهتمام مستثمرين إضافيين، وتستعد للإطلاق في عام 2025.

Refundz

شركة IBEA هي شركة ناشئة في مجال التقنية المالية، تعمل على تحويل الحسابات المستحقة الدفع إلى مراكز إيرادات مؤتمتة، وقد انطلقت في السعودية بتمويل تمهيدي قدره 250 ألف ريال سعودي. بعد اجتيازها لبرنامج مسك الانطلاق و مسرعة مسك، شاركت الشركة في فعالية ”ليلة استثمارية”، وتمكنت من الحصول على تمويل إضافي من خلال جولة تمويل جديدة. وقد مكّنتهم هذا من تسريع طرح المنتج، واستقطاب عملاء من كبرى الشركات، وتوسيع الفريق، مما عزز مكانة IBEA كجهة تقود الابتكار المالي في المملكة.

IBEA

3.85 ملايين
ريال سعودي

تم جمعها خلال
فعليتين من فعاليات
"مجلس مسار" التي
نُظمت بالشراكة مع
مجتمع رواد الأعمال.

50+

مشاركًا من
المستثمرين وقادة
المنظومة.



عبد الله كامل
الرئيس التنفيذي
والشريك المؤسس
لشركة adam.ai



عبد الله العسيري
المؤسس والرئيس
التنفيذي لشركة
Lucidya



خالد الشهري
خبير ذكاء اصطناعي
ورئيس قسم الابتكار في
جهة حكومية



أحمد ياسر
نائب رئيس قسم
الهندسة في adam.ai



سارة بن لادن
الرئيس التنفيذي للتقنية
في منصة Quantum



لولوة بن سعيدان
استشاري إداري في شركة
Accenture

لقطات من الفعاليات
مجلس مسار - لقاء "الذكاء
الاصطناعي التوليدي"



جمع مجلس مسار
مستثمري رأس المال
الجرىء والمكاتب العائلية
في لقاء مؤثر يهدف إلى
بناء علاقات عميقة، وعقد
نقاشات ثرية، واستشكاف
الفرص الاستثمارية
الاستراتيجية.

وقر هذا اللقاء بيئة ديناميكية أتاحت لمستثمري رأس المال
الجرىء والمكاتب العائلية المشاركة في نقاشات صريحة
واستكشاف أحدث التوجهات الاستثمارية، وكان لمجتمع رواد
الأعمال دورًا محوريًا في تسهيل هذه الروابط القيّمة من خلال
جلسات تواصل منظمة بعناية ونقاشات تفاعلية.

لقطات من الفعاليات
مجلس مسار - لقاء "الذكاء"
الاصطناعي التوليدي



قصص حول

التواصل والظهور الفعال



أرى أن التأثير نابع من قوة العلاقات وتوسيع دائرة الاحتمالات. الاستمرار في توفير فرص للتواصل بين الحضور يعزز احتمالية نشوء فرص جديدة وغير متوقعة.



استفاد راکان فضل من دعم مجتمع رواد الأعمال لتعزيز نجاح **مجلس مسار**، وهو مجتمع ناشئ قائم بذاته، ودفعه نحو مستوى جديد من النمو والتأثير.

راكان فضل هو مستثمر في رأس المال الجريء ومؤسس مجتمعات. يعمل راکان منذ عام 2019 على تنظيم **مجلس مسار**، وهو عبارة عن لقاءات غير رسمية تجمع رواد الأعمال لتبادل الرؤى واستكشاف الفرص التجارية. بدأت رحلة مجلس مسار بعقد لقاءات صغيرة بين خمسة أو ستة أشخاص، وسرعان ما تطوّر ليضم أكثر من 50 مشاركًا، مما يُظهر الشغف المجتمعي في المنظومة الريادية السعودية.

تعاون فريق مجتمع رواد الأعمال مع راکان لتنظيم اثنتين من فعاليات مجلس مسار على نطاق واسع، استقطبت نخبة من رواد الأعمال وقادة الأعمال والمستثمرين من جميع أنحاء المملكة. وقد ارتفع عدد الحاضرين إلى أكثر من 200 شخص، مما وسّع فرص المشاركين بشكل كبير. وأثمرت هذه اللقاءات عن جولات تمويل، وعمليات اندماج، وعقود، وفرص وظيفية جديدة - بما في ذلك مشاريع استشارية لراكان شخصيًا.



كان مدى الوصول مُلفتًا ومُلهِمًا. حتى وقت قريب، كان نطاق وصولي محصورًا في دائرتي الأولى ونقاط الاتصال المباشرة... فعلى سبيل المثال، لم أكن أمتلك أي علاقات مع المكاتب العائلية أو شركات الرعاية الصحية.

مجلس مسار: مجتمع للاستثمار والمواهب في منظومة الشركات الناشئة في المملكة العربية السعودية

50

صفقة تمويل أولي (Pre-seed)

9.4 ملايين

ريال سعودي قيمة التمويل الذي تم جمعه من خلال اللقاءات

5+

شركات حصلت على تمويل بالدين

10+

صفقات استثمارية عبر مجموعات المستثمرين

يؤمن رakan بأن للعلاقات والتواصل بين مختلف الجهات في منظومة ريادة الأعمال تأثير كبير على تعزيز المشهد الريادي، حيث يرى أن التفاعل مع أفراد متنوعين ورفيعي المستوى يُوسِّع "مساحة الحظ" لكل مشارك، ورغم أهمية النتائج التجارية مثل الصفقات والفرص، فإن أولويته تكمن في بناء علاقات ذات مغزى وتجربة ممتعة - وهو نهج ساعدت مؤسسة مسك على توسيعه بفعالية.

ينسب رakan جزءًا كبيرًا من نجاح المجلس إلى قوة علامة مسك التجارية، التي سهّلت الوصول وعزّزت من مصداقية الفعالية. غيّرت الشراكة مع مسك ديناميكية الفعالية من محاولة إقناع الناس بالحضور إلى خلق تجربة يسعى الكثير لحضورها. أسهمت خبرة مسك في تنظيم الفعالية - من تصميم المكان إلى الجوانب اللوجستية - في رفع مستوى اللقاءات.

بدعم مستمر من مجتمع رواد الأعمال، أصبح للمجلس الآن مدير مجتمع، مع خطط لإقامة هذه اللقاءات المؤثرة مرتين في السنة.



وضعتني مؤسسة مسك، خلال أسابيع قليلة، على قدم المساواة مع أي شركة سعودية أخرى،



مسك مسك
مؤسسة محمد بن سلمان
Mohammed Bin Salman
Foundation

مسرعة مسك
Misk Accelerator

وجهات نظر الأعضاء
إيفان سينييه

spoten

تم تعزيز رحلة إيفان في مجالات الابتكار الرياضي وريادة الأعمال وبناء الشراكات العالمية من خلال مؤسسة مسك ومجتمع رواد الأعمال.

إيفان سينييه، رائد أعمال برازيلي ومؤسس تطبيق «سبوتين» (Spoten)، يُحدث تحولاً في مجال إدارة الرياضة من خلال تطبيقه الرقمي. بدأت رحلة إيفان مع مسك في عام 2024 عبر برنامج المسرعة، مما أتاح له فرص شراكة استراتيجية مع وزارة الرياضة ووزارة الاستثمار. كما انضم لاحقاً إلى وفد السعودية في قمة مجموعة العشرين بالبرازيل، حيث تحدث عن مشهد الابتكار في المملكة.



خرجت من منتدى مسك العالمي وأنا مفعم بالطاقة ومتفائل بما ينتظر المملكة. بالنسبة لي، هذا هو النجاح الحقيقي.

حول نجاح "سبوتين" وانطلاق "ألفا كابيتال"

30+

فريقاً أقاموا شراكات، من بينهم نادي أتلتيكو مينيرو، ومارينغا إف سي، وساو باولو إف سي.

18.5+ مليون

قيمة الصفقات التي تم تسهيلها بالريال السعودي

100+ ألف

مستخدم تم استقطابهم

حصلت شركة سبوتين على جائزة الانتقال من البرنامج الوطني لتنمية تقنية المعلومات تكريماً للنجاح الكبير الذي حققته في المملكة، بالإضافة إلى صفقة اندماج واستحواذ استراتيجية مع شركة Your ID الأمريكية للتوسع عالمياً.

أنشئ إيفان بعد ذلك شركة ألفا كابيتال، ليربط رواد الأعمال من الولايات المتحدة وأمريكا اللاتينية والبرازيل بمشهد الابتكار في السعودية، مستفيداً من مجتمع رواد الأعمال التابع لمسك لتعزيز النمو العالمي.



مسك
مؤسسة محمد بن سلمان
Mohammed Bin Salman
Foundation

مسرعة مسك
Misk Accelerator

وجهات نظر الأعضاء
إيفان سينييه

spoten

حافظ مجتمع رواد الأعمال على تواصل إيفان مع مؤسسة مسك، مما مكّنه من الاستفادة من مصداقيتها ودعمها. وكونه جزءاً من مبادرة تنسجم مع رؤية مسك منح مشروعه الثقة والاعتماد.

ومن خلال مجتمع رواد الأعمال، حافظ إيفان على التواصل مع دفعة المسرّعة التي التحق بها، وشبكة داعمة وملهمة. وبصفته من أوائل رواد الأعمال الغربيين في هذه المنظومة، يقدر إيفان كثيراً المجتمع المتبادل الفائدة، كما رد الجميل من خلال مشاركة رحلته لإلهام الآخرين - وكان أبرزها كمتحدث في منتدى مسك العالمي بجانب بيل غيتس وستيف وزنيك وآخرين، غادر المنتدى وهو "أكثر إلهاماً ومعرفة وتحفيزاً".

يرى إيفان أن لدى مجتمع رواد الأعمال إمكانات أكبر، ويدعو مسك إلى توسيع المشاركة من خلال تحسين الاتصال والأنظمة. يعيش إيفان الآن في الرياض، ويؤمن بأن شغف المملكة وقيادتها وشبابها الطموح يجعلها أرضاً زاخرة بالفرص الهائلة.

نتائج ورؤى المجتمع

الوصول إلى الفرص

الوصول إلى الفرص

بالنسبة للشركات الناشئة، فإن اغتنام الفرص المناسبة - سواء بالحصول على تمويل، أو جذب عميل كبير، أو الوصول إلى موارد قيّمة - يمكن أن يكون نقطة تحول. من خلال ربط الأعضاء بهذه الفرص، يساعدهم مجتمع رواد الأعمال في تقليل التكاليف التشغيلية، وتسريع النمو، وفتح آفاق جديدة.

نقيس الأثر من خلال: خفض التكاليف التشغيلية للشركات الناشئة من خلال تقديم امتيازات وخدمات متنوعة ذات أثر حقيقي لأعضاء المجتمع.

1.5 مليون

ريال سعودي

خفض التكاليف التشغيلية على
الأعضاء من خلال الامتيازات
والخدمات.

الهدف

5 ملايين
ريال سعودي

6.5 ملايين

ريال سعودي

قيمة الامتيازات
والخدمات المقدمة
للأعضاء في عام 2024.

50+

مستثمرا تواصلوا مع الأعضاء
من خلال الفعاليات
واللقاءات التعريفية.

تحفيز ودعم النمو المعتمد على الموارد الداخلية مع تقليل التكاليف التشغيلية

التفاعل مع المستثمرين والممكثين في
المنظومة يُعد من الأولويات الأساسية
لأعضاء مجتمع رواد الأعمال؛ فكل تفاعل
يمثل فرصة للتواصل مع المستثمرين، مما
يزيد من فرص الحصول على رأس المال، في
حين تساعد الامتيازات المقدمة الأعضاء على
تقليل التكاليف التشغيلية.

86%

من أعضاء مجتمع رواد الأعمال من خريجي برنامج مسك الانطلاق يرغبون في أن يسهم المجتمع في بناء روابط مع المستثمرين.

”

قد أشارك مجددًا في فعالية «ليلة استثمارية» إذا سُنحت الفرصة؛ فالعرض أمام مستثمرين استراتيجيين، وتلقي الأسئلة والملاحظات والأفكار، يضيف قيمة كبيرة. تسير مؤسسة مسك في الاتجاه الصحيح لسد الفجوة بين المستثمرين والمؤسسين.

ناصر العمير

يرغب المستثمرون بما هو أكثر من مجرد التواصل مع الشركات الناشئة؛ فهم يسعون أيضًا للتعاون، وتطوير المهارات، والحصول على رؤى حول الصفقات الجديدة. تدعم سلسلة مجتمع المستثمرين رواد الأعمال في استكشاف الفرص الاستثمارية، وتساعد المستثمرين على صقل مهاراتهم لاكتشاف الفرص الواعدة.

توفّر ورش العمل المتخصصة للأعضاء إرشادات واضحة حول ممارسات الاستثمار، فيما ساعدت أمسيات التواصل مع المستثمرين المنظمة بعناية على إبرام صفقات استثمار مباشرة وفورية.

6.5 ملايين

ريال سعودي

قيمة الامتيازات والخدمات المقدمة
للأعضاء في عام 2024.

الهدف

5 ملايين ريال سعودي

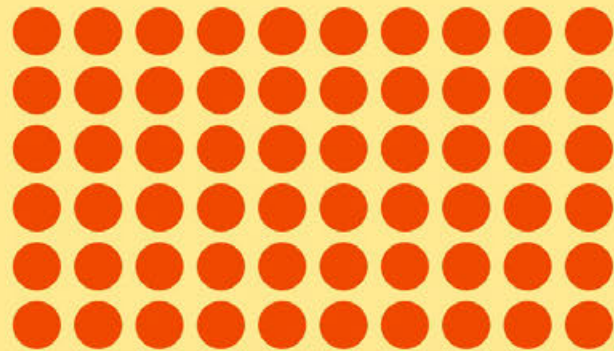
خفض التكاليف التشغيلية على الأعضاء من
خلال الامتيازات والخدمات.

1.5 مليون

ريال سعودي

76+

الشركات الناشئة التي حصلت
على دعم من خلال الامتيازات
والخدمات



يولي مجتمع رواد الأعمال أهمية
كبيرة لمشاركة الأعضاء الفاعلة
في الاستفادة من الامتيازات
والخدمات المتاحة. نتعاون مع
مزودى الأدوات التجارية الأساسية،
لكن النجاح يعتمد على استخدام
الأعضاء لها، لا على عدد الشركاء
فقط. هدفنا هو تقديم دعم يلبي
احتياجات الأعضاء ويشجّع على
المشاركة الفاعلة.

← تهدف الامتيازات إلى تيسير رحلة المؤسس من خلال
خفض التكاليف التشغيلية حيثما أمكن، تتجدد قائمة
الخدمات بشكل دوري استجابة لمعدلات استخدام
الأعضاء.

← إن الطبيعة المتغيرة للامتيازات، من خلال تقديم
عروض جديدة كل ربع سنة، تضمن بقاء القيمة
المقدمة ديناميكية ومبنية على تفضيلات واحتياجات
المجتمع.

في عام 2024، دعم 12 مقدم خدمة أعضاء مجتمع رواد الأعمال بخدمات بلغت قيمتها الإجمالية 6,5 ملايين ريال سعودي



كانت خدمات أمازون ويب
سيرفيسز (aws) هي الامتياز
الأكثر استخدامًا بين
الشركات الناشئة في
مجتمع رواد الأعمال، حيث
استفادت كل شركة بما
تتراوح قيمته بين 10,000
و100,000 دولار أمريكي.



الإنماء

مؤسسة مالية سعودية رائدة ومتوافقة
مع الشريعة، تقدم حلولاً مصرفية مبتكرة
وتقود التحول الرقمي.



باتك للاستشارات القانونية

تقدم خدمات قانونية متخصصة في
المملكة العربية السعودية، تميز بين
الخبرة المحلية والمعايير العالمية
لمختلف القطاعات.



كلارا

منصة رقمية تُبسط الحوكمة القانونية
والمؤسسية للشركات من خلال الأتمتة
والابتكار.



كوجنا

شركة ناشئة في الأمن السيبراني تستخدم
الذكاء الاصطناعي والتحليلات المتقدمة
للكشف عن التهديدات الإلكترونية
المتطورة والتعامل معها.



هب سبوت

شركة عالمية رائدة في إدارة علاقات
العملاء وأتمتة التسويق، تساعد الشركات
على توسيع عملياتها من خلال أدوات
قوية وأساليب عمل سلسة.



هاير باي

مزود رائد لحلول بوابات الدفع في منطقة
الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، يقدم
حلول دفع وخدمات مالية متكاملة.

بريزلاب prezlab.

وكالة تصميم إبداعي متخصصة في عرض
البيانات، والعروض التقديمية، وسرد
القصص البصرية لمساعدة المؤسسات
على إيصال رسائلها بفعالية،



رأسمال

وكالة إعلامية تركز على منطقة الشرق
الأوسط وشمال إفريقيا، تمكّن رواد
الأعمال والشركات الناشئة من خلال
تقديم الأخبار التجارية ودعم تطوير
منظومة ريادة الأعمال،



سيرفكورب

مزود عالمي لحلول مساحات العمل
عالية الجودة، يقدم مكاتب مفروشة،
ومساحات عمل مشتركة، ومكاتب
افتراضية.



طوارف

مجتمع استثماري تقني يُموّل أبرز
الشركات الناشئة في المنطقة ويقدم
خدمات ريادية متنوعة،



ثانوي

منصة تعليمية تدعم طلاب المرحلة
الثانوية من خلال التعلم المخصص،
وتنمية المهارات، وأدوات رقمية
تساعد على النجاح الأكاديمي والمهني.



الوصول إلى الفرص الفعاليات

100+

المستثمرون وروّاد الأعمال
الحاضرون

لقطات من الفعاليات
مجلس المستثمرين

في عام 2024، استضاف مجتمع روّاد الأعمال فعاليتين لمجلس المستثمرين، جمعنا أكثر من 100 مشارك، من بينهم مستثمرون بارزون في رأس المال الجريء ومستثمرون ملائكيون. تناولت النقاشات استراتيجيات محافظ رأس المال الجريء إلى جانب النمو المتزايد للاستثمار المؤثر، مما يعكس أولويات المستثمرين السعوديين المتطورة.

النتائج:

- ← عقدت العديد من الشركات الناشئة اجتماعات متابعة مباشرة مع مستثمرين، وأسفرت الفعاليات عن عدد من صفقات الاستثمار وعروض العمل ضمن شبكة مجتمع روّاد الأعمال.
- ← توفير رؤى حول توجهات الاستثمار، والاعتبارات التنظيمية، وتوقعات المستثمرين، مما يساعدهم على تطوير استراتيجيات التمويل الخاصة بهم.

110

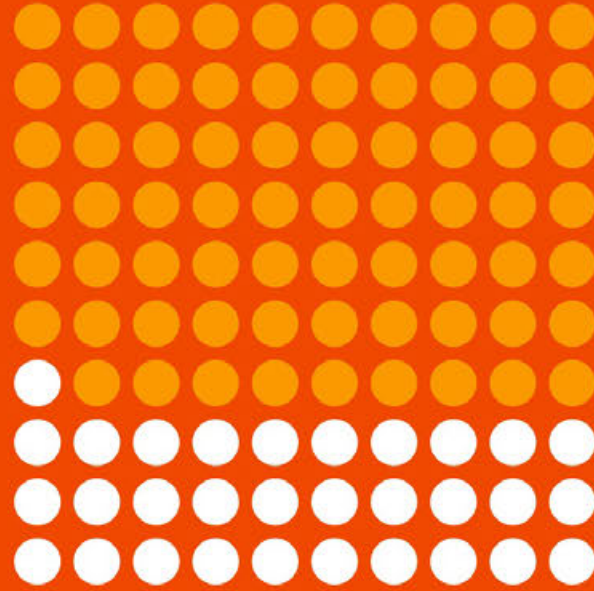
الأعضاء المشاركون

من الحاضرين حصلوا مباشرةً
على فرص شراكة أو تعاون

31%

69%

من الحاضرين أفادوا بأن
الفعالية ستؤثر على
استراتيجيات الشراء الخاصة
بهم.



لقطات من الفعاليات
لقاء المشتريات "تمكّن"

ربطت فعالية لقاء المشتريات "تمكّن"
رؤاد الأعمال بأصحاب المصلحة وخبراء
المشتريات، لتزويد الشركات الناشئة
برؤى مهمة حول عمليات المشتريات
في القطاعين العام والخاص.

الجهات المشاركة



لماذا تُعد الفعاليات من هذا النوع مهمة؟

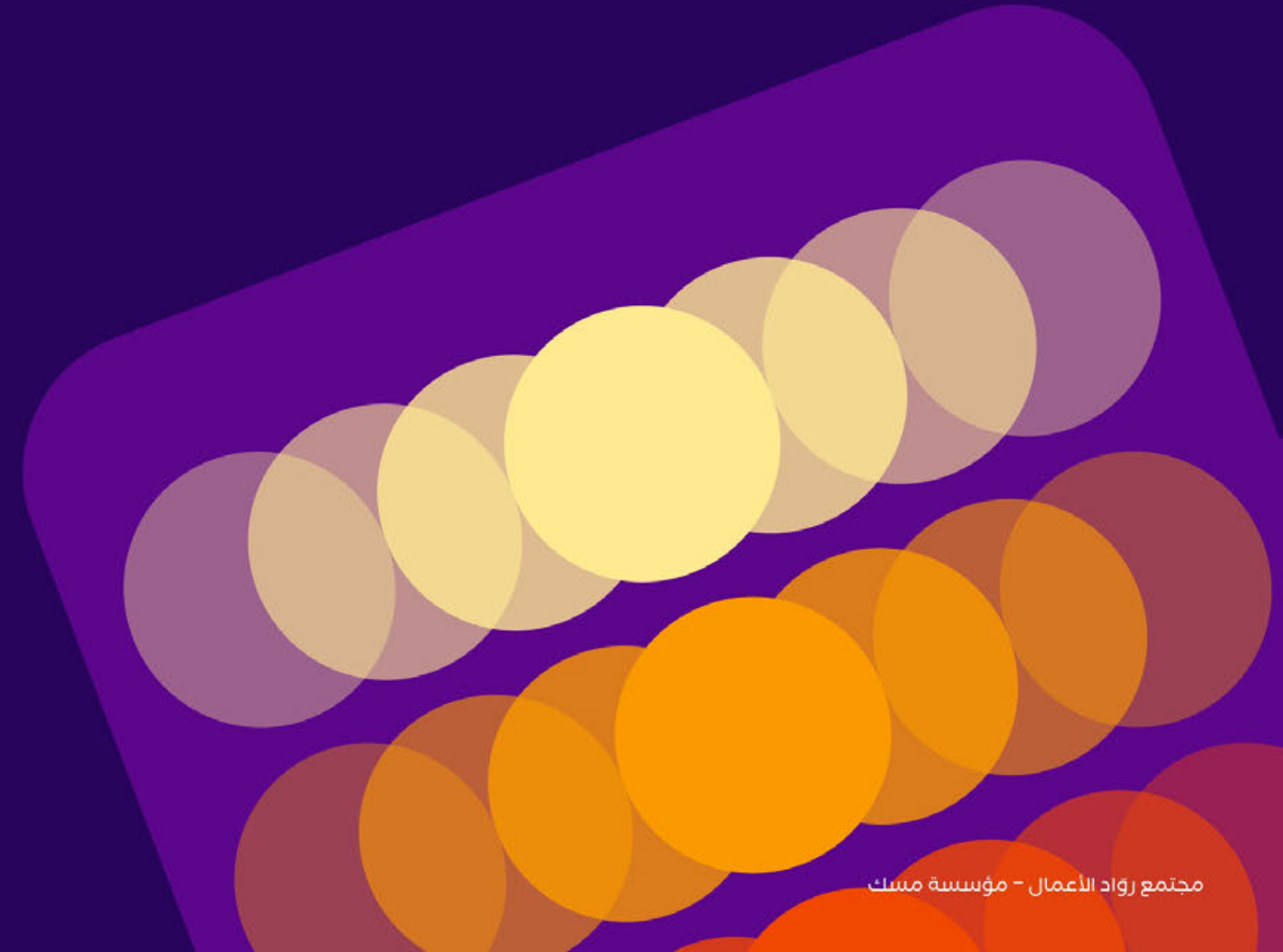
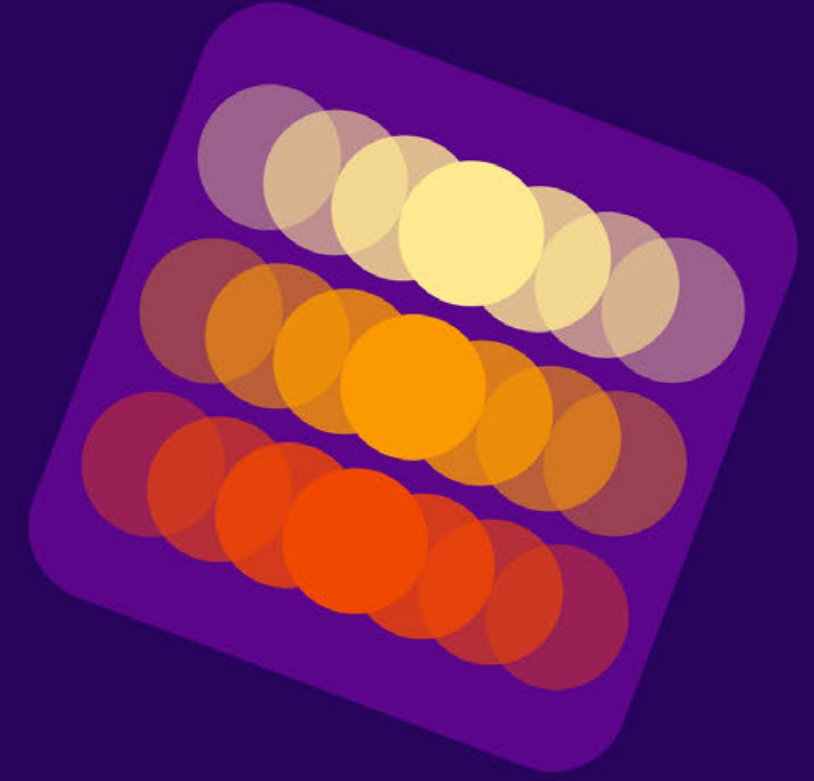
- ← يضمن مجتمع رؤاد الأعمال أن يتعلّم الأعضاء على يد خبراء ممارسين بينما يكتسبون المهارات الأساسية لإدارة أعمالهم اليومية.
- ← أكد أعضاء مجتمع رؤاد الأعمال أن الورش التفاعلية التي سمحت لهم بتطبيق المفاهيم بشكل فوري كانت أكثر فعالية بكثير من أساليب التعلم النظري.

لقطات من الفعاليات لقاء المشتريات > تمكّن



قصص دول

الوصول إلى الفرص





عند تقديم عروضنا للعملاء من الشركات، منحنا اسم مسك الثقة والمصداقية التي نحتاجها لإبرام شراكات حيوية.



دعمت مؤسسة مسك ومجتمع رواد الأعمال إسماعيل في دخول السوق السعودي، محولين تحديًا معقدًا إلى مشروع مزدهر في مجال التقنية المالية.

دخل إسماعيل أمونيت عالم ريادة الأعمال لمعالجة مشكلة تأخر المدفوعات التي تؤثر على الشركات الصغيرة والمتوسطة في الخليج. وبخبرة تنفيذية تتجاوز عشر سنوات، سعى إسماعيل إلى تبسيط عمليات الدفع للموردين وتقليل الاعتماد على التمويل الخارجي المكلف.

من خلال توصية مؤسسة مسك، حصل إسماعيل على رخصة استثمار من وزارة الاستثمار السعودية، مما أتاح له بدء عملياته في الرياض. وخلال عام واحد، تضاعف حجم فريقه أربع مرات، ليخدم عملاء من كبرى الشركات التي تتعامل مع مئات الملايين من الريالات سنويًا.

ساهم مجتمع رواد الأعمال التابع لمسك في تسريع نمو عمليات إسماعيل، من خلال تمكينه من بناء علاقات مهمة مع قادة المشتريات والمستثمرين وصناع السياسات. ساعد دعم مدير مجتمع رواد الأعمال، المهندس أحمد أكمل، إسماعيل على تطوير استراتيجيته التمويلية والحصول على مليون دولار من مستثمرين محليين، مما ساعد على توسع شركة IBEA.

حول IBEA:

تمكين الشركات السعودية الصغيرة والمتوسطة من خلال تحسين المدفوعات بين الشركات

من 37.5 إلى
56.25 مليون

ريال سعودي

الإيرادات المتوقعة
للسنة الأولى

3.75 ملايين

ريال سعودي

تم الحصول عليها من
مستثمرين محليين

5000+

عدد الموردين، منهم:

90%

من الشركات الصغيرة
والمتوسطة السعودية،
سيتم إشراكها بحلول الربع
الثاني من عام 2025.

وجهات نظر الأعضاء إسماعيل أمونيت



تسعى IBEA إلى إحداث ثورة في مجال المدفوعات بين الشركات (B2B) في المملكة، مما يدعم بشكل مباشر أهداف رؤية السعودية 2030 المتمثلة في رفع مساهمة المنشآت الصغيرة والمتوسطة في الناتج المحلي إلى 35% وتعزيز مكانة المملكة كمركز عالمي لسلاسل الإمداد.

تتسبب المدفوعات المتأخرة في ارتفاع معدلات الإعسار وزيادة التكاليف على الشركات السعودية التي تعمل مع موردين عالميين.

يعزز نظام الخصم الديناميكي لشركة IBEA من ثقة الموردين من خلال العرض الفوري للمدفوعات، مما يساعد على تحسين الشروط وتقوية سلاسل التوريد.

تقلل الشركة كذلك من الاعتماد على التمويل عالي التكلفة من خلال ربط المنشآت الصغيرة والمتوسطة بحلول التدفقات النقدية، مما يساهم في خلق سوق صحي.

بالنسبة لإسماعيل، تمثل منظومة مسك أكثر من مجرد نقطة لدخول السوق السعودي، بل عامل تمكين لتغيير منهجي.



هذا النوع من الدعم المُخصص هو ما يجعل مؤسسة مسك فريدة من نوعها. الأمر لا يتعلق بالبرامج فقط، بل بالأشخاص الذين يؤمنون حقًا برؤيتك ورسالتك.

يتم حالياً التحضير لجولة استثمارية جديدة بحلول نهاية عام 2025 لتسريع الأثر ودفع عجلة الابتكار.



مسك هي المكان المناسب للتعلم وبناء العلاقات والنمو. إذا كنت ترغب في إحداث فرق حقيقي وصناعة أثر، فهذا هو المكان الذي تقصده.



مسك
مؤسسة محمد بن سلمان
Mohammed Bin Salman
Foundation

مسرعة مسك
Misk Accelerator

وجهات نظر الأعضاء
محمد الصبيح



تُحقق "مرن" أثرًا ملموسًا من خلال توفير الوظائف وتعزيز النمو الاقتصادي في المملكة.

أسس محمد منصة مرن في عام 2018 لتحويل سوق العمل من خلال وظائف مرنة مدعومة بالتكنولوجيا، وتمكنت المنصة من التوسع سريعًا لتوظيف عشرات الآلاف بحلول عام 2021. وبالإضافة إلى مرن، يدعم محمد منظومة الشركات الناشئة في المملكة بصفته مستثمرًا ملائكيًا ومرشدًا، مما يعزز الابتكار والنمو.

يرى محمد أن مؤسسة مسك هي عامل رئيسي في توسيع شبكات العلاقات وتطوير المواهب، وقد لعبت دورًا محوريًا في نجاح منصة مرن. يتطلع محمد إلى تعاون أعمق بين منصات مثل مرن ومجتمع رواد الأعمال لتشكيل المشهد الريادي ودفع رؤية 2030 قدمًا. ورغم تقديره لأثر مؤسسة مسك، يشدد محمد على الحاجة إلى استهداف أوضح للفئات المستهدفة من أجل تعظيم مدى وصول المبادرات.

حول مرن:
تحقيق أثر في سوق العمل السعودي

66 ضعفًا

معدل النمو

أكثر من

700,000

من الباحثين عن عمل الذين
تربطهم منصة مرن بفرص
عمل مجددة في جميع أنحاء
المملكة.

حتى الآن، قامت منصة "مرن" بتيسير

800,000+

من الورديات المرنة، تعادل
2,000 وظيفة بدوام كامل.



مسك
مؤسسة محمد بن سلمان
Mohammed Bin Salman
Foundation

مسرعة مسك
Misk Accelerator

وجهاً نظر الأعضاء
محمد الصبيح



محمد الصبيح هو المؤسس والرئيس التنفيذي
لمنصة مرن، وهي منصة رائدة تُحدث ثورة في سوق
العمل السعودي.

تُسهّم منصة "مرن" في دفع عجلة النمو الاقتصادي في السعودية
من خلال تسهيل الوصول إلى فرص العمل وزيادة الدخل عبر وظائف
مرنة مدفوعة بالتقنية. ومن خلال تحسين إدارة القوى العاملة وتمكين
الشباب بخبرات قيمة، تُعزز المنصة التنمية البشرية وتُسهّم في خلق
سوق عمل أكثر شمولاً.

تتجاوز "مرن" كونها مجرد منصة؛ فهي تُعيد تعريف مفهوم العمل،
وتخلق فرصاً تُنشّط الاقتصاد. يرى محمد أن أعظم نقاط قوة مؤسسة
مسك هي قدرتها على توسيع الشبكات وتنمية المواهب، وهي عناصر
رئيسية ساهمت في نجاح مرن السريع في تمكين الأفراد والشركات
على حد سواء.



لقد استثمرت في العديد من الشركات
وقدّمت الإرشاد للعديد من رواد الأعمال على
طول الطريق، بالنسبة لي، الأمر يتمحور حول
رد الجميل، ومشاركة الخبرات، ومساعدة رواد
الأعمال الآخرين في خوض رحلتهم.



مسك
مؤسسة محمد بن سلمان
Mohammed Bin Salman
Foundation

مسرعة مسك
Misk Accelerator

وجهات نظر الأعضاء
محمد الصبيح

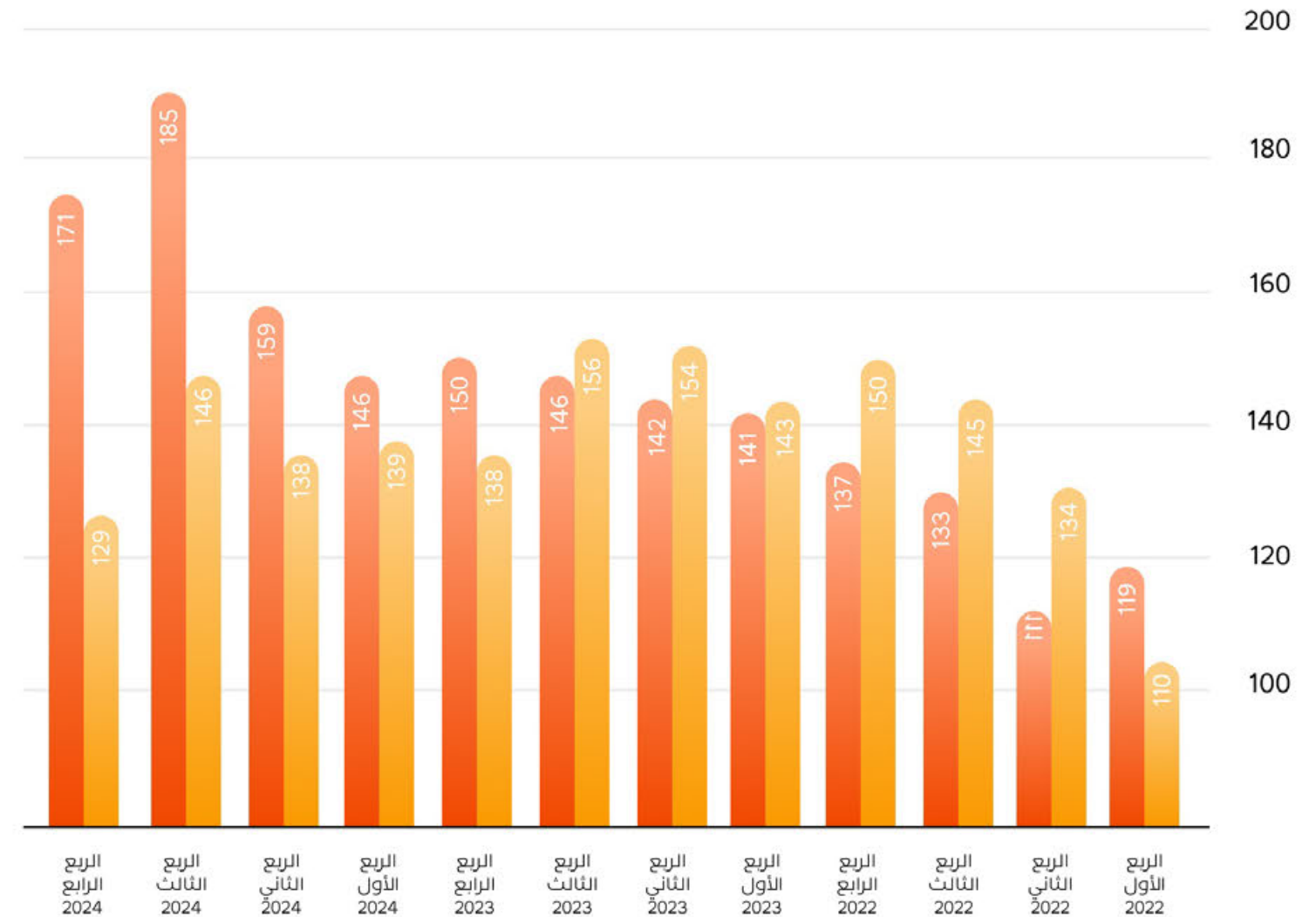


متوسط أجر الورديات (الذكور مقابل الإناث)

← طوال عام 2024، تجاوزت أجور النساء في نظام الورديات أجور الرجال، وظهر فرق كبير بشكل خاص في الربعين الأخيرين من العام.

إناث

ذكور



الوظائف المُنجزة حسب الجنس



الوظائف المُنجزة حسب المدينة

تعد الرياض المدينة الأكثر نشاطًا، إذ استحوذت على 46% من إجمالي المهام المُنجزة في عام 2024 - وهو ما يفوق إجمالي باقي المدن مجتمعة، ويكشف عن تفاوت ملحوظ في توزيع العمل.



نتائج ورؤى المجتمع

النمو والتوجيه

الشريك الاستراتيجي


بنك الرياض
Riyad Bank

إحدى مجتمعات "مسك"


مسك
مؤسسة محمد بن سلمان
Mohammed Bin Salman
Foundation

النمو والتوجيه

تزدهر ريادة الأعمال في مجتمع يقوم على تبادل المعرفة. وفي مجتمع رواد الأعمال، يتبادل الأعضاء الإرشاد، حيث يقدم المؤسسون الخبراء دروسًا، بينما يساهم رواد الأعمال الصاعدون بأفكار جديدة، مما يحفز النمو والنجاح طويل المدى.

نقيس الأثر من خلال: نسبة المستفيدين من مجتمع رواد الأعمال الذين مضى على عضويتهم عام على الأقل، وأفادوا بأن انضمامهم ساعدتهم على تنمية مبيعاتهم.

تمكين المؤسسين من النمو لتطوير أعمالهم

58%

من أعضاء مجتمع رواد الأعمال أفادوا بأن عضويتهم ساهمت بدرجة لا تقل عن المتوسطة في نمو مبيعاتهم.*

الهدف

60%

77%

أفادوا بأن أنشطة الإرشاد ضمن مجتمع رواد الأعمال أضافت قيمة حقيقية إلى رحلتهم الريادية.

+45

مرشدا
تم ضمهم

83%

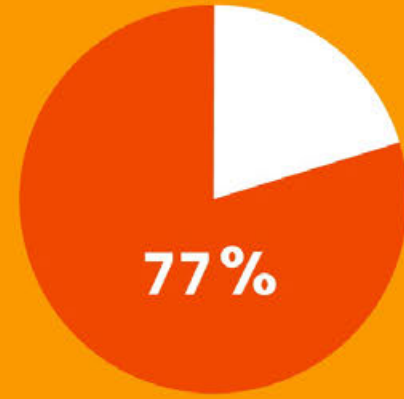
من أعضاء مجتمع رواد الأعمال أفادوا بتحقيق نمو مهني نتيجة انخراطهم في المجتمع.**

65%

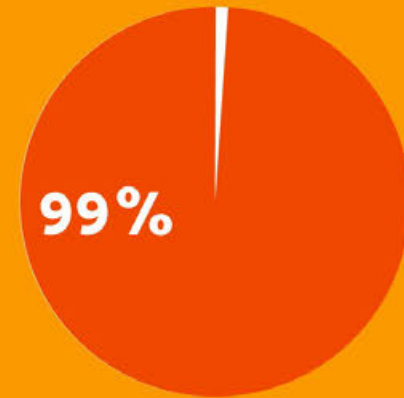
من أعضاء مجتمع رواد الأعمال أفادوا بحدوث تقدم في أعمالهم نتيجة مشاركتهم في المجتمع.**

يحتاج رواد الأعمال في المراحل المبكرة إلى تطوير مهاراتهم باستمرار، ويترجم نهج مجتمع رواد الأعمال الشامل والمبني على الطلب رحلتهم التعليمية إلى تقدم ملموس. ويجد أعضاء المجتمع أن هذه الرحلة المعززة بالفرص المخصصة والفعاليات المصممة بما يتماشى مع احتياجاتهم، والندوات الافتراضية والجلسات التدريبية ليست فعالة وحسب، بل محفزة وتدفعهم لتحقيق خطوتهم التالية في مجال الأعمال.

أعضاء مجتمع رواد الأعمال الذين صرّحوا بأن تجربة الإرشاد أضافت قيمة إلى رحلتهم الريادية.



من المتدربين في الفعالية السنوية أفادوا بأن المرشدين كانوا على دراية عالية ومستعدين جيدًا.



كان ”هاكاثون الذكاء الاصطناعي التوليدي“ رحلة مشوّقة إلى قلب القطاع التقنية، وخصوصًا في مجال الذكاء الاصطناعي المتنامي. وسط زخم الأفكار المتدفقة والإبداع اللامحدود، تميزت الفعالية بتوجيهات الخبراء المرموقين في القطاع.

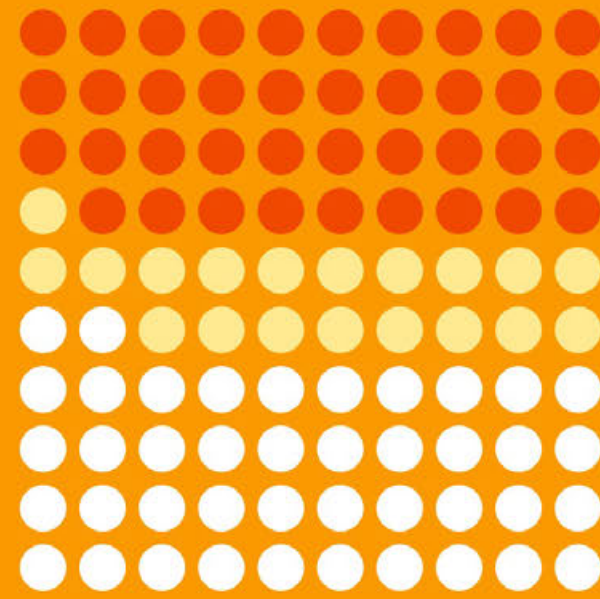
ملاحظات الحاضرين على الفعالية

يوفر مجتمع رواد الأعمال تجارب تعلم عالية الأثر عبر دمج التوجيه والخبرة ضمن شبكته، لضمان اكتساب الأعضاء لمهارات عملية وروابط ذات قيمة.

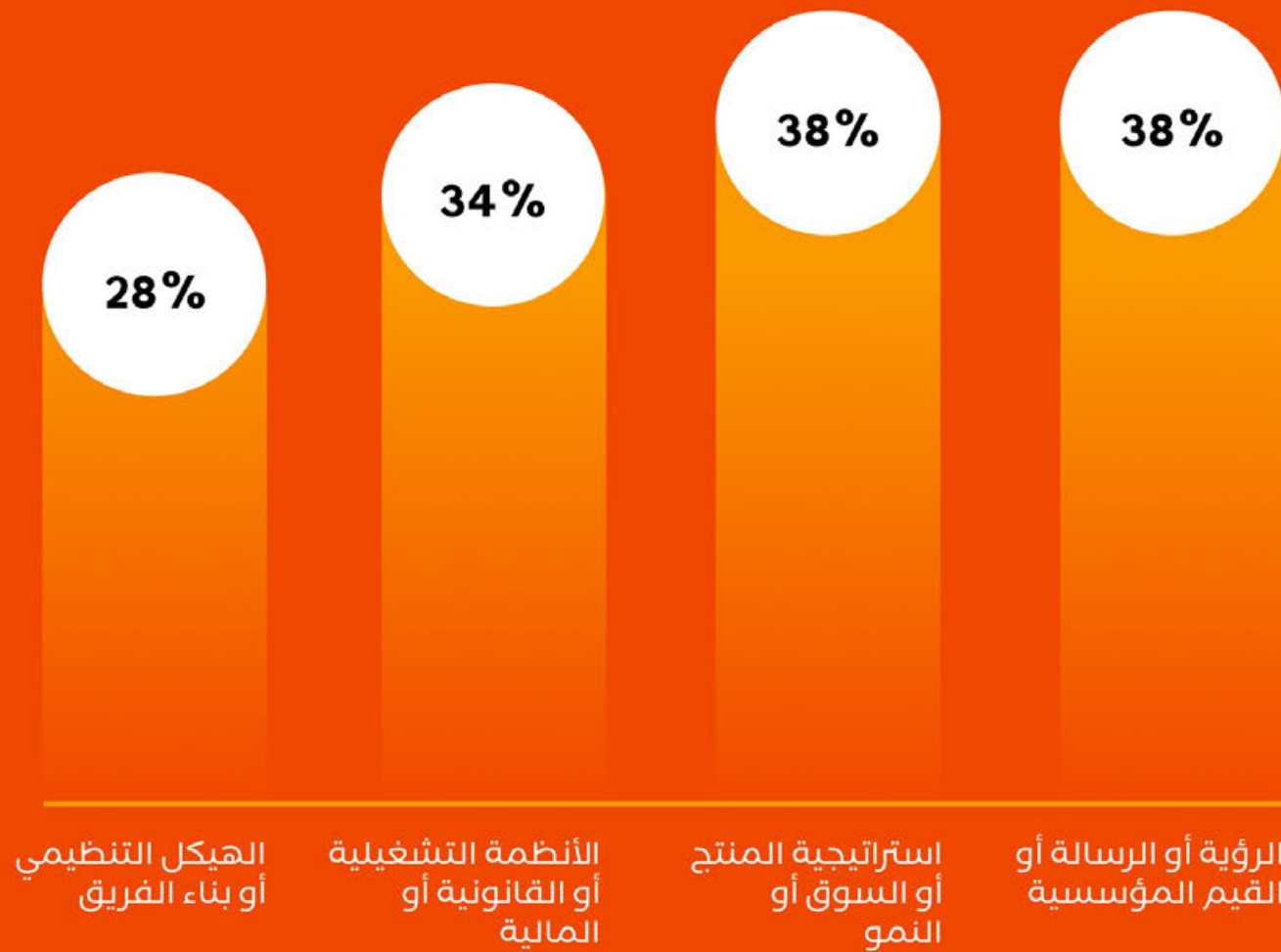
توفر فعاليات مثل هاكاثون الذكاء الاصطناعي التوليدي فرصًا للتوجيه العملي في بيئة تفاعلية عالية الطاقة، مما يساعد الأعضاء على التعامل مع تحديات تقنية وحيوية. وفي المقابل، جهزت فعالية لقاء المشترية ”تمكّن“ أكثر من ثلثي الحاضرين بمهارات محسّنة، كما حصل 31% منهم على فرص شراكة جديدة.

58%

من الأعضاء أفادوا بأن انضمامهم إلى المجتمع ساعدهم في نمو مبيعاتهم، حيث ذكر 39٪ منهم أنهم لمسوا فوائد كبيرة.



استراتيجيات وأنظمة طوّرها الأعضاء نتيجة لتفاعلهم ضمن مجتمع رواد الأعمال**



* استبيان لأعضاء المجتمع شارك فيه أكثر من 191 مستجيباً.
** أعضاء مجتمع رواد الأعمال من خريجي برنامج مسك الانطلاق.

يُطبّق المؤسسون ما تعلموه في استراتيجيات وممارسات جوهرية تحدد توجه شركاتهم، مثل وضع القيم المؤسسية أو بناء الأنظمة المالية. تمثل هذه الأسس عناصر حاسمة في نجاح أو فشل الشركة الناشئة، خاصةً في مراحل التمويل أو التوسع.



أبرز استبيان خريجي برنامج مسك الانطلاق من مجتمع رواد الأعمال قيمة فعاليات ونشاطات المجتمع. فمن بين 83% ممن أفادوا بتحقيق نمو مهني، أوضح 72% أنهم عزّزوا فطنتهم التجارية.



النمو والتنويع الفعاليات

تم تحديد تحديات الهاكاثون من خلال سلسلة من ورش العمل مع الخبراء، ونقاشات مع المؤسسين والمؤسسين المشاركين في عدد من الشركات المليارية السعودية. وقد انتهوا إلى محورين رئيسيين:

التحدي الأول

إطلاق العنان للإبداع الفردي

الهدف هو مساعدة الأفراد على تحويل أفكارهم إلى واقع، وإدارة المشاريع بفعالية، وتبسيط سير العمل، من خلال خصائص تعزز الإبداع، وتقدم رؤى، وتدعم اتخاذ القرار في المشاريع الشخصية.

التحدي الثاني

الجيل الجديد من الذكاء الاصطناعي لتطبيقات الأعمال

الهدف هو تعزيز الإنتاجية، وتقديم الرؤى، ودعم اتخاذ قرارات مدروسة تدفع عجلة النمو. ينبغي أن تُبرز الحلول حالات استخدام فعالة لدمج الذكاء الاصطناعي التوليدي في العمليات اليومية، مع التركيز على قابلية التوسع والفوائد طويلة المدى.

تم تقييم المشاريع بناءً على المعايير التالية:

- التنفيذ التقني
- الابتكار
- الأثر المحتمل وفرص النجاح التجاري

لقطات من الفعاليات هاكاثون الذكاء الاصطناعي التوليدي

على مدار يومين، تعاونت فرق مكونة من خمسة أشخاص لمواجهة تحديات واقعية، مستفيدةً من قوة الذكاء الاصطناعي التوليدي و"OpenAI" لدفع حدود الابتكار.

طلب من كل فريق تقديم حل مبتكر لعرض أفكاره أمام لجنة التحكيم. وبعد المداولات، تم اختيار أفضل 10 فرق للانتقال إلى برنامج مسك الانطلاق. كما تم تكريم أفضل ثلاثة فرق بجوائز مالية تقديراً لحلولها المتميزة ومساهماتها في الابتكار بالذكاء الاصطناعي.

لقطات من الفعاليات هاكاثون الذكاء الاصطناعي التوليدي

شارك 10 من المرشدين المحليين والدوليين في الهاكاثون كمدربين ومرشدين، إذ قدموا دعمًا فوريًا للفرق المشاركة، وتناولوا التحديات التقنية والمفاهيمية واللوجستية.



محمد العشماوي
الشريك المؤسس والرئيس
التقني في Classera
مُحكّم



عبد الله عسيري
المؤسس والرئيس
التنفيذي لشركة Lucidya
مُحكّم



أحمد رشدي
مدير أبحاث أول،
موجه في جامعة
ستانفورد



فؤاد الزاوي
شريك إداري ومدرب
Lamarka



ريك تشاكرا
المؤسس والرئيس
التنفيذي، ومستشار في
شركة Armada IQ



كريستيان لي
مدير المحتوى والمشاريع في
دعم الفعاليات، BeMyApp



مايكل لين
المؤسس والرئيس التنفيذي،
ومستشار في شركة All-in Consulting
(سابقًا في نتفليكس وأمازون)



ستيفاني ريتشاردز
شريك إداري ومدرب
Lamarka



سيريل عطية
الرئيس التنفيذي
لدعم الفعاليات،
BeMyApp



لوكاس بوكستيدت
مدير مشروع أول،
مقدم فعاليات، BeMyApp

متقدّم **700+**

10

مرشدين محليين
ودوليين

10

جنسيات
مختلفة

30%

نسبة المشاركين
من النساء

30

فريقًا

3

فائزين

الأفراد الذين تم اختيارهم
ضمن قائمة المرشحين

150

لقطات من الفعاليات هاكاثون الذكاء الاصطناعي التوليدي

الفائزون

الأول

50 ألف ريال سعودي

شركة تمام
للتحويل

تمام هي نموذج ذكاء اصطناعي
لمراجعة الامتثال المالي وفقًا لأنظمة
البنك المركزي السعودي.

الثاني

30 ألف ريال سعودي

وي سيرف
(WeServe)

وي سيرف هي نموذج ذكاء اصطناعي
يُحَفِّز مقدمي الخدمات في قطاع
الأغذية والمشروبات.

الثالث

20 ألف ريال سعودي

خلاصة

خلاصة هي نموذج ذكاء اصطناعي
يهدف إلى تلخيص الأوراق البحثية
والتقارير التجارية لإعداد ملخصات
تنفيذية.

لقطات من الفعاليات هاكاثون الذكاء الاصطناعي التوليدي



94

عدد الحاضرين

5 مرشدون



كريم سماقية
مؤسسو شركات التقنية
المالية



منيرة الصابر
تنظيمات التقنية
المالية



فيصل القرني
جمع التمويل في قطاع
التقنية المالية



عمر عزيز
الضرائب في قطاع
التقنية المالية



محمد الديراني
الضرائب في قطاع التقنية
المالية

لقطات من الفعاليات لقاء مؤسسي شركات التقنية المالية



أطلق مجتمع رواد الأعمال،
بالشراكة مع "فنتك السعودية"،
فعالية لقاء مؤسسي شركات
التقنية المالية. تهدف الفعالية إلى
جمع المؤسسين والمستثمرين
وخبراء القطاع للتعاون، وتبادل
المعرفة، واستكشاف فرص
التمويل.

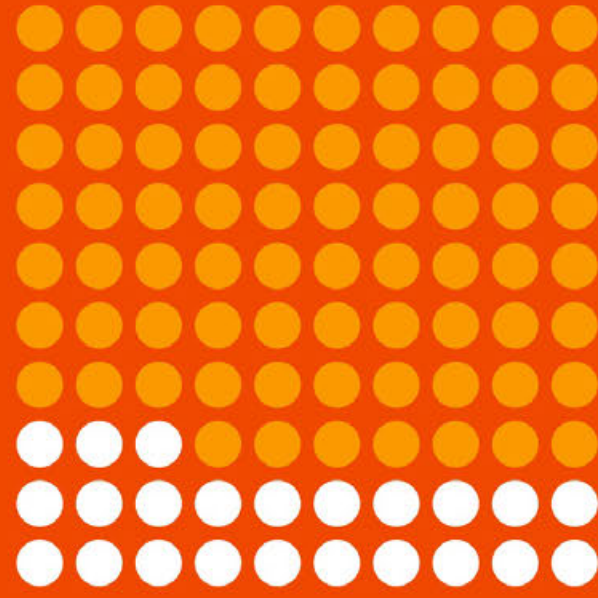
عرض المؤسسون مشاريعهم في أجواء غير رسمية
ولكن ذات تأثير عالٍ، مما أتاح نقاشات طبيعية وفرصًا
مهمة للتواصل والتعارف. كما تم التطرق إلى الاتجاهات
الناشئة في القطاع، بما في ذلك التطورات التنظيمية،
والخدمات المصرفية المفتوحة، والتمويل المدمج، مما
منح الحاضرين فهمًا أوسع لمستقبل السوق.

لقطات من الفعاليات لقاء مؤسسي شركات التقنية المالية



77%

من الأعضاء أفادوا بأن الإرشاد ضمن مجتمع رواد الأعمال أضاف قيمة حقيقية إلى رحلتهم الريادية.



50

جلسات إرشادية فردية سريعة

45+

مرشدًا

11

جلسة إرشاد

خلال فعالية مسك الريادة السنوية.

لقطات من الفعاليات

الإرشاد في مجتمع رواد الأعمال

يربط برنامج الإرشاد المنظم لمجتمع رواد الأعمال بين الأعضاء من رواد الأعمال ذوي الخبرة والمتدربين من داخل المجتمع. وبعد أول عام من التجريب والتعلم، سيتطور مركز الإرشاد في عام 2025 ليشمل أندية إرشادية للنقاشات المتعمقة وحل المشكلات، ومختبرات تعلم شهرية لمعالجة تحديات الأعمال الواقعية، بالإضافة إلى فعاليات تواصل حضورية وافتراضية.

يوجد طلب كبير على الإرشاد بين رواد الأعمال في المراحل المبكرة. في استبيان لأعضاء مجتمع رواد الأعمال من خريجي برنامج مسك الانطلاق، أشار 66% منهم إلى أن الإرشاد يُعد من أبرز احتياجاتهم، ويأتي في المرتبة الثانية بعد الوصول إلى المستثمرين.

لقطات من الفعاليات الإرشاد في مجتمع رواد الأعمال



قصص حول

النمو والتوجيه

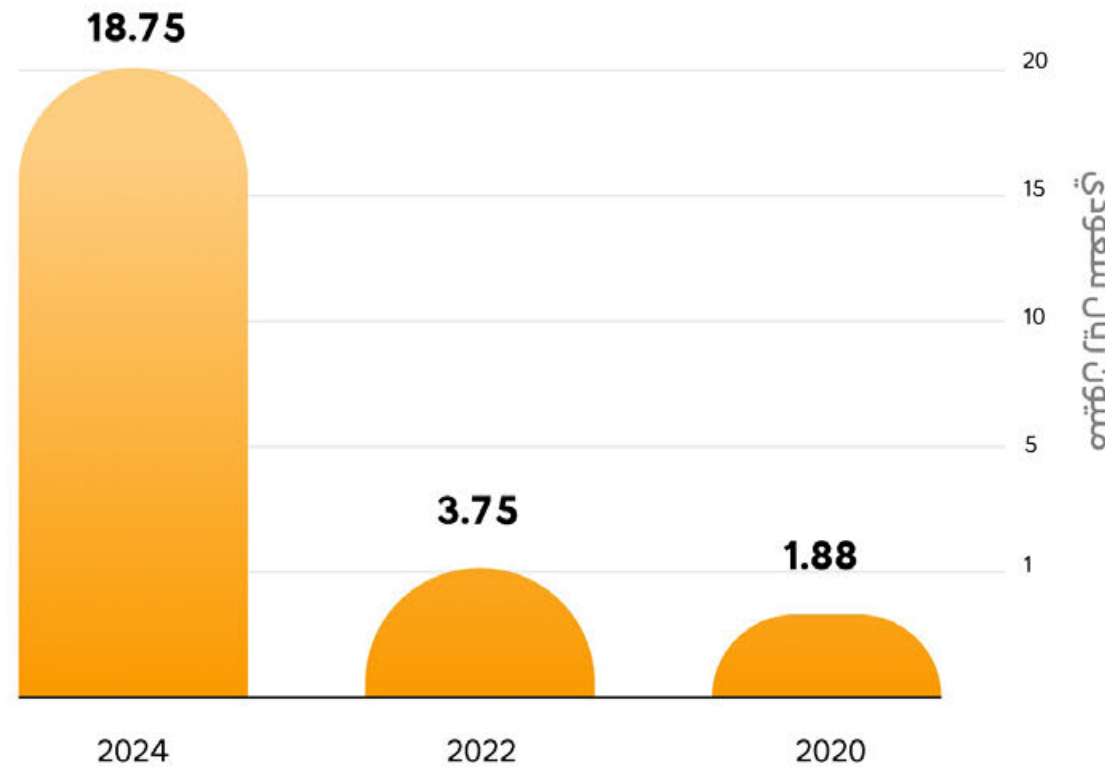
وجهات نظر الأعضاء الدكتور فهد النمري

الدكتور فهد النمري هو أستاذ جامعي، ورائد أعمال، ومدافع عن حقوق الأطفال من ذوي الهمم. تعمل شركته **ينمو** على تطوير حلول مدعومة بالذكاء الاصطناعي لتحسين خدمات الفحص المبكر والتدخل، بما يضمن حصول الأطفال على الرعاية اللازمة في سنوات النمو الحرجة. لكن ما يتجاوز التقنية هو أن الدكتور فهد يعلم أن بناء مشروع ناجح يتطلب أكثر من مجرد تمويل؛ بل يحتاج إلى المعرفة، والإرشاد، ومجتمع ريادي قوي.

منذ تأسيس شركته الناشئة، شارك الدكتور فهد بفعالية في برامج مؤسسة مسك، ما بدأ كفوز لافت في تحدي "Seedstarters" التابع لمسك، حيث حصلت **ينمو** على تمويل قدره 100 ألف ريال سعودي، تحول إلى رحلة مستمرة من التعلم والتواصل وتوسيع نطاق العمل.



الاستثمارات التي تم جمعها



* بدعم من (أرامكو السعودية)، وبنك التنمية القطري، وجهات أخرى

تحويل منظومة دعم الطفولة المبكرة في أنحاء الخليج



لا أعتقد أننا كنا سنجمع 24.4 مليون ريال سعودي لولا دعم مؤسسة مسك. كان لهم دور محوري في تهيئة الفرص وتوفير الأدوات التي ساعدتنا على النجاح.

وجهات نظر الأعضاء الدكتور فهد النمري

تهدف المبادرة الحالية لشركة **ينمو**، التي أطلقتها بالتعاون مع برنامج تنمية القدرات البشرية، إلى فحص ودعم نحو 500,000 طفل، مع بناء كوادر متخصصة والمساهمة في صياغة السياسات. بحلول عام 2026، تهدف شركة **ينمو** إلى:

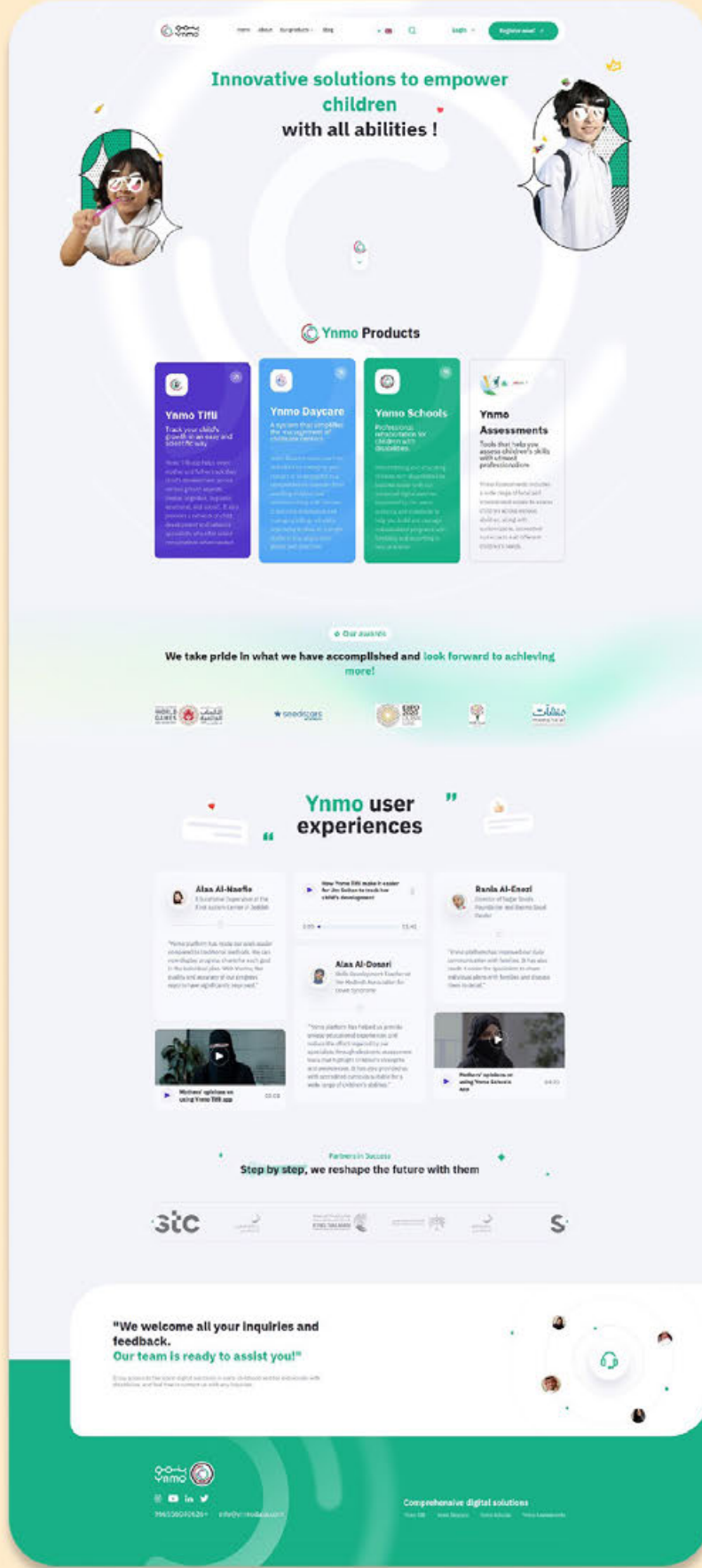
الاستعداد لجولة
استثمارية جديدة
بحلول نهاية عام 2025 لتعزيز
الأثر والابتكار

توسيع نطاق الفحص
المبكر المدعوم بالذكاء
الاصطناعي
لتحقيق اكتشاف أسرع
وأسهل للوصول

الوصول إلى 400,000
طفل في المملكة
العربية السعودية
ثم التوسع إلى 500,000
طفل في دول مجلس
التعاون الخليجي

تشكل شركة **ينمو** مستقبل دعم الطفولة المبكرة، وتضمن حصول عدد أكبر من الأطفال على الرعاية التي يحتاجونها بشكل أسرع.

قد يأخذ البرنامج المؤسس من النقطة أ
إلى النقطة ب، لكن المجتمع هو من
يحافظ على استمرارية التقدم، وهنا
تكمن القيمة الحقيقية.





توفر مسك بيئة داعمة تجمع رواد الأعمال ليشاركوا ويتطوروا معًا. الأمر لا يقتصر على حضور فعالية واحدة والانصراف بعدها، بل تحافظ مسك على التواصل المستمر، وتقديم الإرشاد، والدورات المتخصصة، وتعزز روح المجتمع، وهي أمور نادرًا ما تتوافر في مكان واحد.



وجهات نظر الأعضاء حسنا عبدالله

ترى حسنا أن مجتمع رواد الأعمال ليس مجرد مورد، بل وسّع شبكتها المهنية ونطاق تواجدها في السوق.

حسنا عبدالله رائدة أعمال ومستشارة أعمال تتمتع بخبرة في مجالات التسويق والقيادة والتدريب. عملت حسنا مع مؤسسات كبرى في مختلف أنحاء الخليج، وتقدم تدريبًا للرياضيين حول كيفية التوازن بين الحياة الشخصية والأداء المهني.

في عام 2024، دعم مجتمع رواد الأعمال زيارتها التي استمرت 10 أيام إلى معرض جيتكس في دبي، مما ساعدها على اكتساب رؤى سوقية وفرص تجارية.

ومن منطلق شغفها برّد الجميل، قامت حسنا بإرشاد عضو آخر من مجتمع رواد الأعمال في مجال الرياضة، وساعدته في تصميم نموذج أعمال في قطاع الرعاية الصحية. تتطلع حسنا إلى مزيد من التفاعل مع مجتمع رواد الأعمال لتوسيع أعمالها ودعم زملائها.

نظرة نحو المستقبل

الشريك الاستراتيجي

بنك الرياض
Riyad Bank

إحدى مجتمعات "مسك"

Misk مسك
مؤسسة محمد بن سلمان
Mohammed bin Salman
Foundation

كيف يمكننا البناء على سنة الأساس هذه
من عمر مجتمع رواد الأعمال لتعزيز نهجنا
وتمكين رواد الأعمال في جميع أنحاء
السعودية من تحقيق مزيد من النمو
والتوسع؟

استمعنا إلى احتياجات رواد الأعمال وإلى الكيفية التي يمكن أن يدعمهم بها المجتمع بشكل فريد لتحقيق أهدافهم. أكدت هذه الرؤى صحة المبادئ التصميمية الأساسية لمجتمع رواد الأعمال، كما أشارت إلى فرص واعدة للمضي قدمًا.



نصمم تجارب تتماشى مع الاحتياجات

شبكات تواصل متخصصة حسب القطاع
فعاليات موجهة للمؤسسين والمستثمرين والقادة لتلبية الاحتياجات المتخصصة ومجالات الاهتمام النوعية،

تقديم مزيج من التوسع والخصوصية
فعاليات متنوعة تتيح تفاعلًا واسعًا وفرصًا للتواصل، مع لحظات تركز على بناء علاقات أعمق.

مبادرات مصممة وموجهة خصيصًا
تصميم مبادرات تناسب تنوع التجارب، لتلبي احتياجات الأعضاء في المراحل المبكرة والأعضاء ذوي الأداء العالي على حد سواء.



نُحسِّن ونُحسِّن

فرص مصممة خصيصًا
تجارب مخصصة لتلائم العقبات الفريدة في العمل أو احتياجات النمو لدى المؤسس.

عضوية عالية الكفاءة
تستقطب مسك النخبة من الكفاءات، ما يرفع المستوى الجماعي من الخبرة والقيمة للجميع.

مساحات حصرية بالدعوات فقط
تقديم فرص عالية الأثر لمجموعات أصغر من خلال فعاليات مغلقة مع أصحاب مصلحة بارزين.



نعظّم الأثر

دعم الشبكات القائمة
تمكين المجموعات الناشئة من توسيع نطاقها وتأثيرها، من خلال توفير مساحة للفعاليات، والدعم التسويقي، وربط العلامات التجارية.

توفير منصة
مساعدة الأعضاء على عرض علاماتهم التجارية، وأفكارهم، ونجاحاتهم من خلال فرص التحدث أو الاستضافة،

نظام القيادة المجتمعية
إطلاق هيكل وأدوات ومجموعة موارد تتيح للأعضاء إنشاء وقيادة مجتمعات فرعية خاصة بهم.

الوصول إلى المستثمرين
تجاوز مجرد بناء العلاقات ليشمل التعارف المباشر، والربط بين الأطراف، وفرص لعرض الأفكار.

قوة الانتماء إلى مؤسسة مسك
الانتماء العلني لعلامة مسك يعزز المصداقية ويفتح الأبواب أمام رواد الأعمال.

ثقافة رد الجميل
توقعات واضحة للمشاركة والتبادل، تُحفّز على التفاعل وتُمكن الأعضاء من الانخراط الفعال.

ما يُقدّره الأعضاء من مزايا وتجارب

الفرص الجديدة

ينمو مجتمع رواد الأعمال من خلال إشراك
جميع أطراف منظومة ريادة الأعمال.

ولضمان تحقيق الأثر، يجب أن نتأكد من صحة
نهجنا بالتعاون مع القادة الرئيسيين
للمنظومة ممن يدفعون بعجلة التميز
والنمو في السعودية.

تحدثنا مع خمسة من أبرز الفاعلين في المنظومة حول المتطلبات اللازمة لنجاح منظومة ريادة الأعمال وكيف يمكن لمسك أن تضيف أعلى قيمة. كل من ساهم معنا يمتلك خبرات متعددة عبر مختلف أدوار المنظومة، وهي:

● الشركات المليارية

مؤسسو شركات ناشئة سريعة النمو يمتلكون تجربة فعلية في طريقهم نحو النجاح.

● بُناة المجتمعات

منسقون وداعمون للشبكات والمبادرات لتعزيز منظومة ريادة الأعمال.

● المستثمرون

مقدمو رأس المال، والإرشاد، والتوجيه الاستراتيجي للشركات الناشئة الساعية إلى النمو.

● ممكنات منظومة ريادة الأعمال

جهات من القطاع الثالث وأشخاص فاعلون على مستوى الأنظمة يعملون على تشكيل السياسات والممارسات بما يسهل طريق النمو والتوسع



وليد البلاغ
شريك عام في
شركة سكني فنتشرز



عبد الرحمن السحيمي
المدير التنفيذي للعمليات في جمعية رأس
المال الجريء والملكية الخاصة (VCPEA)

ممكنات
منظومة ريادة
الأعمال

المستثمرون

مقدمو
الخدمات

رؤاد الأعمال في
الشركات المليارية

بُناة
المجتمعات

المستثمرون
الدوليون



محمد العشماوي
الشريك المؤسس والرئيس
التقني في Classera



ستيفاني ريتشاردز
الشريك المؤسس في
Brightview Global



فؤاد الزاوي
الشريك الإداري في شركة Lamarka



ما تحتاجه المنظومة:

روابط مجتمعية ذات مغزى يقودها الأعضاء



الأمر لا يتعلق بامتلاك أكبر شبكة.

التركيز على جودة وكثافة التفاعل بدلاً من عدد الأشخاص، واستقطاب الأعضاء القادرين على تحفيز ذلك.



المساعدة في تكوين مجتمعات فرعية حول مشكلات حقيقية.

يمكن لقادة المجتمعات الناشئة، ممن يعرفون مشكلاتهم ويدركون أبعادها، قيادة المجتمعات الفرعية لحل هذه المشكلات.



تمكين الأعضاء من القيادة.

تزويد الأعضاء بما يفتقدونه اليوم - سواء كان ذلك مساحة، أو تمويلًا، أو وصولًا إلى شركاء من الشركات.



دعم الأفكار الجريئة، وليس النماذج المجربة فقط.

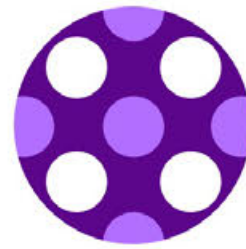
عادةً ما يُعطي المستثمرون المحليون والإقليميون الأولوية لنماذج الأعمال المألوفة، مما يترك الشركات الناشئة في مجال التقنية العميقة والابتكار دون دعم كافٍ. المنظومة بحاجة ماسة إلى صناديق متخصصة وتمويل بديل لدعم هؤلاء المؤسسين.



قد ينقل البرنامج المؤسس من مرحلة إلى أخرى، لكن المجتمع لا يسير بهذه الطريقة الخطية؛ فعند انتهاء البرنامج، يواجه المؤسس تحديات جديدة، وهنا يأتي دور المجتمع في الحفاظ على الزخم. العديد من الشركات في مرحلة النمو اليوم يعود نجاحها إلى انضمام مؤسسيها إلى مجموعات مثل رياض قيكس (Riyadh Geeks).



محمد العشماوي
الشريك المؤسس والرئيس
التقني في Classera



ما تحتاجه المنظومة: تعلم مستمر وجماعي

- ← ربط النظراء في نفس المرحلة أو في مرحلة تالية مباشرة. تبادل الرؤى هو ما يساعد رواد الأعمال على تجنب الأخطاء والوصول بشكل أسرع إلى المستوى التالي.
- ← لا يمكن أن يكون الأمر مخصصًا للمؤسسين فقط. يجب التأكد من إشراك الفرق - الموارد البشرية، والتقنية، وجذب المواهب - لخلق تأثير مضاعف على مستوى الشركة.
- ← النمو لا يقتصر على مجال الأعمال فقط. بل يشمل النمو الشخصي، والصحة النفسية، وتحقيق التوازن، يحتاج رواد الأعمال إلى مجتمع يثري حياتهم، وليس فقط أعمالهم.

بدأت رحلتي قبل أن أعرف حتى أن ما أفعله يُسمّى ريادة أعمال. كمية التعلم التي اكتسبتها من خلال المجتمعات والتواصل مع رواد أعمال آخرين يواجهون نفس التحديات كانت هائلة. كلما قضيت وقتًا أطول في منطقة التعلم، كان أدائك أفضل في منطقة الإنجاز.



وليد البلاغ
شريك عام في
شركة سكني فنتشرز



ما تحتاجه المنظومة:

جاهزية استثمارية محسنة

- ← **رأس المال الجريء يشهد تطورًا و يتيح الفرصة للابتكار.**
زاد عدد المستثمرين المستعدين لتحمل مخاطر أكبر، وانتظار فترات أطول لتحقيق العوائد، واستخدام هياكل تمويل متنوعة.
- ← **على الشركات الناشئة أن تتوسع جغرافيًا**
التوسع الإقليمي، وإن لم يكن دوليًا، ضروري لتحقيق العوائد التي تجعل استثمارات رأس المال الجريء مجدية.
- ← **التحول إلى نهج مؤسسي أكثر نضجًا أمر ضروري لتحقيق التوسع.**
تحتاج الشركات الناشئة في مراحلها الأولى إلى الدعم في إدارة التحول الثقافي واتخاذ القرار أثناء التوسع.

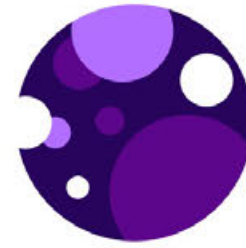


أعتقد أننا عند مفترق طرق. نحن ننتقل من منظومة تعتمد فقط على الشركات الناشئة إلى منظومة تضم أيضًا شركات توسعية يمكن أن تكون جزءًا أساسيًا من الاقتصاد، وتؤثر فيه، سواء داخل السعودية أو خارجها.

تصميم يتناغم مع المنظومة ممكّنات منظومة ريادة الأعمال



عبد الرحمن السحيمي
المدير التنفيذي للعمليات
في جمعية رأس المال
الجزريء والملكية الخاصة
(VCPEA)



ما تحتاجه المنظومة:

قنوات مواهب نشطة وحيوية

- ← **توجد تحديات مرتبطة برأس المال البشري.**
تحتاج السعودية إلى عدد أكبر من المؤسسين ذوي الخلفيات التقنية، بالإضافة إلى تعزيز الرغبة في الانخراط في مشهد الشركات الناشئة.
- ← **الشباب السعودي بحاجة إلى الإلهام.**
لا يدرك الكثير من الشباب ما يجري أو ما هو ممكن في عالم الشركات الناشئة، لذا علينا إلهامهم أولاً قبل جذبهم.
- ← **الاستفادة من المواهب الإقليمية وتحويلها إلى فرص ملموسة.**
موازنة وتيرة إلهام الشباب السعودي - التي قد تكون بطيئة نسبيًا - من خلال استقطاب مؤسسين جاهزين للانطلاق.



لا يتم بذل الكثير من الجهد في الجامعات لتعريف الطلاب بريادة الأعمال والشركات الناشئة. ينبغي الوصول إلى الشباب حيثما كانوا. اسم "مسك" يلقي صدى قويًا لدى الشباب، ولا أرى أي مؤسسة أخرى تمتلك اسمًا بنفس هذا التأثير.

تتوافق هذه الرؤى المتخصصة بقوة مع ما يقدره أعضاء المجتمع وما يتطلعون إليه منه، كما تشير إلى فرص إضافية يمكن استكشافها.

حظي أيضًا بتشجيع من خبراء المنظومة
ظهور فرص جديدة



نصمم تجارب تتماشى مع الاحتياجات

شبكات تواصل متخصصة حسب القطاع
فعاليات موجهة للمؤسسين والمستثمرين والقادة لتلبية الاحتياجات المتخصصة ومجالات الاهتمام النوعية،

فرص مصممة خصيصًا
تجارب مخصصة لتلائم العقبات الفريدة في العمل أو احتياجات النمو لدى المؤسس.

تقديم مزيج من التوسع والخصوصية
فعاليات متنوعة تتيح تفاعلًا واسعًا وفرصًا للتواصل، مع لحظات تركز على بناء علاقات أعمق.

عضوية عالية الكفاءة
تستقطب مسك النخبة من الكفاءات، ما يرفع المستوى الجماعي من الخبرة والقيمة للجميع.

مبادرات مصممة وموجهة خصيصًا
تصميم مبادرات تناسب تنوع التجارب، لتلبي احتياجات الأعضاء في المراحل المبكرة والأعضاء ذوي الأداء العالي على حد سواء.

مساحات حصرية بالدعوات فقط
تقديم فرص عالية الأثر لمجموعات أصغر من خلال فعاليات مغلقة مع أصحاب مصلحة بارزين.

استقطاب المواهب الجديدة
الاستفادة من علامة مسك الطموحة لجذب وتعزيز تدفق المواهب المحلية والإقليمية.

الوصول إلى المستثمرين
تجاوز مجرد بناء العلاقات ليشمل التعارف المباشر، والربط بين الأطراف، وفرص لعرض الأفكار.

قوة الانتماء إلى مؤسسة مسك
الانتماء العلني لعلامة مسك يعزز المصداقية ويفتح الأبواب أمام رواد الأعمال.

ثقافة رد الجميل
توقعات واضحة للمشاركة والتبادل، تحفز على التفاعل وتُمكن الأعضاء من الانخراط الفعال.

تمكين التوسع الدولي
خلق فرص للشركات الناشئة الواعدة لتعزيز حضورها وبناء شبكاتها في الأسواق الجديدة،



نُحسِن ونُحَسِّن

دعم الشبكات القائمة
تمكين المجموعات الناشئة من توسيع نطاقها وتأثيرها، من خلال توفير مساحة للفعاليات، والدعم التسويقي، وربط العلامات التجارية.

توفير منصة
مساعدة الأعضاء على عرض علاماتهم التجارية، وأفكارهم، ونجاحاتهم من خلال فرص التحدث أو الاستضافة،

نظام القيادة المجتمعية
إطلاق هيكل وأدوات ومجموعة موارد تتيح للأعضاء إنشاء وقيادة مجتمعات فرعية خاصة بهم.

مجتمعات فرق عمل الشركات الناشئة
دعم المجتمعات الفرعية الوظيفية (مثل التقنية والموارد البشرية) لبناء المهارات المتخصصة ومشاركة رؤى النمو والتوسع،



نعظّم الأثر

ما يُقدّره الأعضاء من مزايا وتجارب

الفرص الجديدة

في عام 2025، سيدخل مجتمع رواد الأعمال مرحلة من التجربة والتطوير، نبنى فيها على ما اكتسبناه من رؤى، وسنواصل - بقيادة أعضائنا - التجربة والتعديل من أجل تعزيز نهجنا ومبادراتنا.



التجربة
والتعديل

سنة الأساس

تقوم مؤسسة مسك بتنسيق وتجميع الأعضاء، وتسعى جاهدة لبناء قاعدة كبيرة من الأعضاء ومنصة تلبي احتياجاتهم.

مجتمع رواد الأعمال 2.0

يشارك الأعضاء كمنسقين مشاركين، ويشكلون مجتمعات فرعية، ويستفيدون من منصة مسك لتنظيم فعالياتهم الخاصة.

النضج

مجتمع من المجتمعات، صممه ويقوده الأعضاء، بدعم من مؤسسة مسك

رؤيتنا لمجتمع رواد الأعمال أن يكون "مجتمع من المجتمعات": منصة ديناميكية تربط الجهات الفاعلة في المنظومة، وتمكّن الأعضاء من قيادة بعضهم البعض، والتعلم من بعضهم، وخلق قيمة كبيرة من داخل المجتمع.



هل أنت عضو بالفعل؟ شارك قصتك!

هل تود أن تظهر في التقرير السنوي القادم أو في إحدى منصات مجتمع رواد الأعمال هذا العام؟

شاركنا قصصك في الريادة والتأثير - وساهم في تعزيز صوتك داخل المنظومة.

امسح رموز QR للوصول إلى الروابط،



انضموا إلينا!

سواء كنت مستثمرًا أو صانع سياسة أو مدربًا أو مؤسسًا أو عضوًا في فريق شركة ناشئة، أين ترى نفسك في هذه الرحلة؟

انضم إلينا اليوم لتتعاون سويًا ونشارك في بناء مستقبل ريادة الأعمال.

لنبن الغد، معًا.

ضاعف أثرك من خلال الانضمام إلى مجتمع رواد الأعمال!

رغم أن الهدف النهائي من مجتمع رؤاد الأعمال هو أن يقوده الأعضاء، فإن الأيدي الداعمة ستظل حاضرة دائماً لتصميم الهياكل وتوفير الموارد اللازمة لتحقيق النجاح.

في سنة الأساس لمجتمع رؤاد الأعمال، عمل فريق متفان من قادة البرامج، ومديري الفعاليات، والمسوقين، والمصممين في مؤسسة مسك بلا كلل لإحياء كل فعالية وكل نقطة تواصل.



محمد العلولا



أحمد أكمل



لما المدني



سعيد عبد الجبار



في كل مرة أنظر فيها حولي، أجد من هو مستعد للمساعدة. أحببت هذا المجتمع.

ملاحظات المشاركين في الهاكاثون

كلمة ختامية

في مجتمع رواد الأعمال، ندرك أن النجاح لا يتحقق بمفردك، ونادرًا ما يكون متعلقًا فقط بكونك السباق. عندما نعمل معًا، نصبح عوامل تمكين تُساهم في الارتقاء بمنظومة ريادة الأعمال.

ولهذا السبب، يقف مجتمع رواد الأعمال إلى جانب الجهات التي تعمل بفاعلية لتحقيق أثر إيجابي، من خلال تعزيز جهودها وتوسيع نطاق وصولها.

المجتمع المزدهر، تمامًا مثل الاقتصاد السليم، ينمو من خلال التدفق المستمر للمعرفة والعلاقات والفرص. بينما نتطلع إلى بناء منظومة ديناميكية ومستدامة، فإن مستقبل مجتمع رواد الأعمال لا يعتمد فقط على البرامج التي نقدمها، بل على الدور الفعّال الذي يختاره كل عضو. معًا وبروح جماعية، يمكننا تمهيد الطريق نحو مستقبل أكثر وعيًا واستدامة لريادة الأعمال في المملكة العربية السعودية.

م. أحمد أكمل

مدير مجتمع رواد الأعمال



في مسك الريادة، نعمل على تمكين رواد الأعمال الطموحين لتحويل أفكارهم الجريئة إلى شركات مليارية تغيّر الواقع. بدعمنا لأكثر من 2,000 رائد أعمال، وتوفير أكثر من 3000 فرصة عمل، وتحقيق قيمة سوقية تجاوزت ملياري ريال سعودي للشركات الناشئة، أصبح أثرنا ملموسًا. ومع ذلك، ما زلنا في بداية الطريق.

وراء كل رقم قصة ملهمة من التحدي والطموح والإنجاز - قصص نعتز برعايتها، ونسعى لدعمها، ونفخر بمشاركتها مع الجميع.

يشكّل مجتمع رواد الأعمال القلب النابض لمنظومتنا، فهو شبكة متكاملة يجد فيها الأعضاء الدعم والإلهام والتعاون الذي يدوم. ومع مضيّنا قدمًا نحو ترسيخ مكانة مسك كمركز عالمي للابتكار، يبقى التزامنا ثابتًا: لا يواجه رائد الأعمال الطريق وحده. في مسك الريادة، أنا وزملائي نعمل بكل شغف لدعم الجهود الريادية وتحقيق أثر حقيقي ومستدام.

م. أنس الشاعر

مدير عام مسك الريادة



خلق قيمة من خلال:

رؤى مجتمع رواد الأعمال



الرياض، أبريل 2025

مجتمع من مسك الريادة

الشريك الاستراتيجي



إحدى مجتمعات "مسك"

